

دليل المصدر المصري للسوق النيجيرية

إعداد

مكتب التمثيل التجارى

فى لاجوس

مارس 2022

فهرس

رقم الصفحة	
2	القسم الأول نيجيريا
3	خريطة
9	المؤشرات الاقتصادية الأساسية لنيجيريا
10	تطور التجارة الخارجية لنيجيريا مع دول العالم
14	النظم والقواعد الجمركي والاستيراديه في نيجيريا
19	أهم المواصفات القياسية للسلع والبضائع المصدرة لنيجيريا
24	أهم المعارض الدولية المقامة في نيجيريا لعام 2022
25	اهم المعارض المتخصصة
26	غرف التجارة والصناعة في نيجيريا
31	الغرف التجارية المشتركة في نيجيريا
32	اتحادات الأعمال في نيجيريا
33	الاستثمار في نيجيريا
50	المناطق التجارية الحرة في نيجيريا
55	البنوك الرئيسية في نيجيريا
57	شركات الطيران الدولية العاملة في نيجيريا
58	شركات الطيران الداخلية في نيجيريا
59	الفنادق في نيجيريا
62	الموقع الالكترونية للوزارات المعنية في ولاية لاجوس
65	القسم الثاني العلاقات الاقتصادية بين مصر ونيجيريا
66	العلاقات الاقتصادية والتجارية بين مصر ونيجيريا
66	الإطار التعاقدى بين البلدين
66	مجلس الأعمال المصرى النيجيري
68	التبادل التجارى بين مصر ونيجيريا
72	أهم العقبات التي تواجه الصادرات المصرى في نيجيريا
73	مقترنات بشان التعامل مع العقبات التي تواجه الصادرات المصرية الى نيجيريا
75	بعض الإرشادات والتوصيات التي يتعين أخذها في الاعتبار عند التعامل مع السوق النيجرية
76	الاستثمارات المشتركة بين البلدين
78	بيانات الاتصال بالسفارة المصرية في نيجيريا

القسم الأول
نيجيريا



الموقع: تقع جمهورية نيجيريا الاتحادية على الساحل الغربي للقاره الأفريقيه، يحدها شرقاً جمهوريه الكاميرون، وغرباً كل من جمهوريتي بنين، وبوركينا فاسو، وشمالاً النيجر، وتشاد، وجنوباً المحيط الأطلسي (خليج غينيا).

أهم المدن:-

- أبوجا: العاصمة السياسية.
- لاجوس: العاصمة التجارية ، وأهم الموانئ وأكبر المراكز التجارية في نيجيريا.
- كانو: عاصمة ولاية كانو ، مركز تجمع الأغلبية المسلمة ، ومن أهم المراكز التجارية الشمالية.
- كادونا: عاصمة ولاية كادونا ومن أكبر ولايات الحزام الأوسط ، وتتمتع بأهمية خاصة نظراً لتوسطها.

أهم الموانئ: أكبر الموانئ النيجيرية (أباجا / تن كان) وبها أكبر محطة حاويات بالغرب الأفريقي ، وتقع بمدينة لاجوس.

عدد السكان: 214,39 مليون نسمة حتى 14 فبراير 2022. ووفقاً لتقديرات 2021 يسكن لاجوس نحو 14,86 مليون ، وكانو نحو 4,1 مليون نسمة، وإيبادان نحو 3,64 مليون، والعاصمة أبوجا نحو 3,46 مليون نسمة في بورت هاركورت، ونحو 1,7 مليون نسمة في مدينة بنين.

نظام الحكم: جمهوري فيدرالي.

الديانة:-

نيجيريا دولة علمانية لا ينص دستورها على دين رسمي للبلاد ، ووفقاً لتقديرات 2018 يشكل الإسلام 53,5%، الرومان الكاثوليك 10,6%， باقي الطوائف المسيحية 35,3%， ديانات أخرى 6%.

اللغة الرسمية: الإنجليزية.

اللغات المحلية:-

الهاوسا – الإيبيو – اليوروبا ، وكل منها لهجات قبليه مختلفة ، كما يتحدث السكان في بعض القرى الشمالية اللغة العربية وإن كان تعدادهم قليل نسبياً.

المناخ: إستوائي في الجنوب – قاري صحراء في الشمال.

مواسم الأمطار: إبريل - أكتوبر.

مواسم الجفاف: نوفمبر - مارس.

درجة الحرارة:-

من 29 - 38 درجة مئوية في الجنوب.

من 40 - 45 درجة مئوية في الشمال.

ونسبة الرطوبة مرتفعة في لاجوس على مدار العام.

التوقيت:-

جرينتش " 1 + " أي القاهرة " - 1 "

العملة:-

- النايره وبها 100 كوبو .
- الدولار الامريكي = 416 نايره وفقاً للسعر الرسمي وحوالى 570 وفقاً لسعر السوق الموازية.
- فئات العملات الورقية (5 / 10 / 20 / 50 / 100 / 200 / 500 / 1000) نايره .

نظام الموازين والقياس:-

الكيلو جرام ، النظام المترى.

أهم خطوط الطيران الدولية:- تقوم مصر للطيران بتسهيل رحلات مباشرة الى كل من لاجوس وابوجا و كانوا يقع رحلة يومية الى لاجوس و 4 حلات اسبوعية الى ومن ابوجا بالإضافة الى رحلتان الى كانو)

أهم محطات وخطوط الطيران الداخلية:-

لاجوس - بنين - كالابار - اينوجو - جوس - كادونا - مايدوجرى - بورت هاركورت - سوكوتواولا -
ابوجا - كانو ، وتعد شركات Dana Air، Arik Air، Medview Air Peace من كبرى الشركات العاملة في مجال
الطيران الداخلى في نيجيريا.

المواصلات البرية:-

يوجد أكثر من 100 ألف كم من الطرق السريعة تربط بين عواصم الولايات والمدن الكبرى في نيجيريا.
وفيما يتعلق بالتنقلات الداخلية في المدن ويفضل عند التنقلات الداخلية استخدام تطبيقات Bolt أو Uber
علمًا بأنه ولا يتم استخدام بطاقات الانتمان عند المحاسبة بل يتم السداد النقدي . كما توجد التاكسيات
المعروفة محلياً باسم Okadas ولكنها تتطلب الاتفاق على قيمة التكلفة قبل الركوب بالإضافة الى سيارات
الميكروباص واتوبيسات النقل العام BRT والموتوسيكلات والتوك توك المعروف باسم Keke.

السكك الحديدية:-

يوجد خمس خطوط للسكك الحديدية تربط المدن النيجيرية هي ابوجا - كادونا ، لاجوس- ابادان، ابوجا -
لاجوس ، لاجوس - كانو ، لاجوس - ابيوكوتا.

مواعيد العمل الرسمية:-

خمسة أيام عمل في الأسبوع من الاثنين إلى الجمعة: من الساعة التاسعة صباحاً حتى الساعة الخامسة
والعطلة الأسبوعية (يومي السبت والأحد).

أهم العطلات الرسمية:-

- رأس السنة الميلادية.
- 1 مايو "عيد العمال".
- 27 مايو الديمقراطية.
- أول أكتوبر "عيد الاستقلال".
- رأس السنة الهجرية وعيد الفطر وعيد الأضحى.
- 25 ديسمبر "عيد الميلاد".
- 26 ديسمبر "عيد فتح الهدایة".

النشاط السياسي لنيجيريا إقليمياً ودولياً

- تعتبر نيجيريا من أكبر الدول الافريقية من حيث عدد السكان ، وهى تلعب دوراً قياديا على المستوى الإقليمى لدول غرب القارة.
- تحفظ بعلاقات طيبة مع مصر والدول العربية والإسلامية ، وقد أعادت علاقاتها مع إسرائيل في بداية التسعينيات.
- تعد نيجيريا عضواً في كثير من المنظمات الدولية والإقليمية بما فيها منظمة الكومنولث البريطاني والتجمع الاقتصادي لدول غرب أفريقيا "الإيكواس"-- منظمة الأمم المتحدة -- منظمة المؤتمر الإسلامي الأولك - منظمة الوحدة الافريقية - مجموعة 15 G-- مجموعة 8 D.

الوضع الامني والجرائم الاقتصادية:-

تعتبر نيجيريا من أكثر دول العالم التي تواجه تحديات أمنية على المستوى السياسي والجناحى والاقتصادي، كما أن هناك قضيتان أمنيتان رئيسيتان هي: الاشتباكات الطائفية / الاضطرابات المدنية والاختطاف مقابل فدية. كما تتزايد الاشتباكات المجتمعية في مناطق مثل كادونا في شمال نيجيريا.

الأنشطة الاقتصادية الإقتصادي

الزراعة:-

الأراضي الزراعية: 78٪؛ الأراضي الصالحة للزراعة 37.3٪؛ المحاصيل الدائمة 7.4٪؛ المراعي الدائمة 33.3٪.

أهم المحاصيل:-

الكافور - الذرة الرفيعة - الشعير - البطاطس - الفول السوداني - زيت النخيل - المطاط - الكاكاو
الخضروات والفاكهة.

أهم الصناعات:-

- البترول والغاز.
- البتروكيماويات.
- الحديد والصلب.
- تجميع السيارات.
- المنسوجات.
- الأدوية .
- المطاحن .
- الصناعات المعدنية .
- الأحذية والجلود .
- منتجات المطاط.
- الأثاث .
- الاسمنت .
- المنتجات الغذائية .
- والأسمدة والكيماويات.
- الطباعة.

التعدين:-

النفط الخام، الفحم، القصدير.

الديون الخارجية النيجيرية:-

بلغ حجم الديون الخارجية لنيجيريا نحو 37.9 بليون دولار أمريكي حتى نهاية سبتمبر 2021.

متوسط دخل الفرد النيجيري:-

يقدر متوسط دخل الفرد في نيجيريا عام 2022 بحوالي 1136 دولار شهرياً أي حوالي 13,634 دولار سنوياً.

المؤشرات الاقتصادية الأساسية لنيجيريا:

المؤشر الاقتصادي	التقديرات طبقاً لسنة	القيمة / النسبة/ البيان
الناتج المحلي الإجمالي (بليون دولار أمريكي)	نهاية 2021	440 بليون دولار
معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي	سبتمبر 2021	%4.03
نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي	2022	2400 دولار
الاحتياطي النقدي	نهاية 2021	40,52 بليون دولار
معدل البطالة	نهاية 2021	%32.5
معدل التضخم	نهاية 2021	%15.36
إجمالي الصادرات	سبتمبر 2021	33,03 بليون دولار
أهم بنود الصادرات		البترول الخام والزيوت، السفن والقوارب، الأنابيب المعدنية، الكاكا، الزيوت النباتية والفواكه، الأسمدة ،

التبغ ومصنوعات التبغ، الألومنيوم والبلاستيك		
الهند ، إسبانيا، هولندا، غانا، فرنسا، جنوب أفريقيا، الولايات المتحدة، إيطاليا، الصين، اندونيسيا.		أهم الدول المستوردة من نيجيريا
55.5 بليون دولار	سبتمبر 2021	إجمالي الواردات
الآلات والمعدات والأجهزة، منتجات البترول، السيارات، الجهة الكهربائية، الدوائية ومنتجات الأدوية، منتجات البلاستيك، الحبوب ، المنتجات الكيماوية		أهم بند الواردات
الصين – الولايات المتحدة – الهند – هولندا – بلجيكا – المانيا – روسيا – المملكة المتحدة – إيطاليا – البرزيل – الإمارات العربية المتحدة		أهم الدول المصدرة إلى نيجيريا

التجارة الخارجية لنيجيريا مع دول العالم:

بيانات تطور التجارة خلال الفترة 2016- 2020 :

معدل التغير في آخر عامين	2020	2019	2018	2017	2016	
%37-	33,36	53,62	52,92	41,01	34,76	ال الصادرات
%11	53,01	47,38	36,47	28,83	35,94	الواردات
%14-	86,37	101,00	89,39	69,84	70,70	حجم التبادل التجاري
	19,65-	6,24	16,45	12,18	1,18-	الميزان التجارى

المصدر : Trade Map

تطور التجارة الخارجية لنيجيريا مع دول العالم خلال عام 2021

وفقاً لآخر إحصاءات صدرت عن المكتب الوطني النيجيري للإحصاء National Bureau of Statistics (NBS) عن عام 2021 فقد بلغ حجم التجارة خلال الربع الثالث (يوليو – سبتمبر 2021) نحو 12029.64 بليون نaira بارتفاع قدرها 58.59 % مقارنة بحجم التجارة في الربع الثالث من عام 2020، وقد

تضمن التقرير أن العجز التجاري لنيجيريا بلغ نحو 3023.5 بليون نايرة في الربع الثالث من عام 2021 بنسبة ارتفاع قدرها 26.53% عن ذات الفترة من العام الماضي.

ال الصادرات النيجيرية:

- بلغت قيمة الصادرات خلال الربع الثالث من عام 2021 نحو 5130.3 بليون نايرة تمثل حوالي 42% من حجم التجارة وقد ارتفعت قيمة الصادرات بنحو 71.38% مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.
- بحسب القطاعات تمثل صادرات البترول الخام نحو 78.48% من الصادرات النيجيرية وقد بلغت خلال الربع الثالث من عام 2021 نحو 4026.18 بليون نايرة، كما تصدر نيجيريا بصفة أساسية المنتجات الخام المعدنية (بما فيها البترول) نحو 40605.25 بليون نايرة (حوالى 89.77%) من إجمالي الصادرات ، تليها أجزاء المركبات والطائرات وقطع الغيار بنحو 195.16 بليون نايرة تمثل 3.8% من إجمالي الصادرات.
- فيما يتعلق بالتوزيع الجغرافي للصادرات النيجيرية خلال الربع الثالث من عام 2021 فقد تم التصدير لأوروبا بنحو 2230.1 بليون نايرة تليها آسيا بنحو 1480.58 بليون نايرة ثم أفريقيا بنحو 668.22 بليون نايرة منها نحو 346.8 بليون نايرة (أي حوالي 51.9% إلى دول تجمع غرب أفريقيا (إيكواس) تليها أمريكا نحو 625.68 بليون نايرة.
- بالنسبة لأهم الدول التي تصدر لها نيجيريا فقد تم تصدير منتجات قيمتها 758 بليون نايرة إلى الهند (بنسبة 14.78%)، تليها إسبانيا بقيمة 627.01 بليون نايرة (أي بنسبة 12.22%)، ثم إيطاليا التي بلغت قيمة الصادرات النيجيرية لها حوالي 446.04 بليون نايرة (بنسبة تقدر بحوالى 8.69%)، ثم فرنسا التي تم تصدير منتجات لها بحوالى 363.23 بليون نايرة (أي حوالي 7.08%) من حجم الصادرات النيجيرية وأخيراً هولندا حيث بلغت الصادرات لها حوالي 242.49 بليون نايرة بنسبة 4.73% من حجم الصادرات النيجيرية.
- فيما يتعلق بوسائل التصدير فقد بلغت قيمة الصادرات عبر المنافذ البحرية بنحو 4911.57 بليون نايرة يليها الشحن البري عبر الشاحنات بنحو 14.42 بليون نايرة، ثم الشحن الجوي بمبلغ 11.48

بليون نايره بالإضافة الى 2.91 بليون نايره من خلل وسائل نقل أخرى بخلاف البريد أو السكك الحديدية.

وقد تم تصدير بضائع بما قيمتها نحو 4669.64 بليون نايره من ميناء APAPA ، وبضائع بنحو 307.38 بليون نايره من ميناء Port Harcourt وبضائع بنحو 103.77 بليون نايره من ميناء Tin Mohammed Murtala Int. Can Island بالإضافة 9.98 بليون نايره من المنطقة الجمركية في Sokoto .

- يوضح الجدول التالي أهم 15 سلعة قامت نيجيريا بتصديرها خلال الربع الثالث من عام 2021:

Ranking	HS10	Products	Value (₦)	% Share of Total Exports
1st	2709000000	Petroleum oils and oils obtained from bituminous minerals, crude	4,026,183,437,419.90	78.48
2nd	2711110000	Natural gas, liquefied	487,487,880,558.00	9.50
3rd	8905200000	Floating or submersible drilling or production platforms	163,697,179,848.00	3.19
4th	3102100000	Urea, whether or not in aqueous solution	107,169,838,078.20	2.09
5th	2711290000	Other petroleum gases etc in gaseous state	40,474,419,583.85	0.79
6th	1801000000	GOOD FERMENTED NIGERIAN COCOA BEANS	27,248,274,287.17	0.53
7th	7601200000	Aluminium alloys, unwrought	23,378,608,904.96	0.46
8th	2711120000	Propane, liquefied	13,630,467,273.50	0.27
9th	2304000000	Oil-cake and other solid residues resulting from the extraction of	13,206,127,312.20	0.26
10th	8802120000	Helicopters of an unladen weight exceeding 2000kg	12,931,430,400.00	0.25
11th	1801001100	Superior quality raw cocoa beans	11,131,762,153.20	0.22
12th	2402200000	Cigarettes containing tobacco	10,483,062,860.96	0.20
13th	8905900000	Other Light vessels, fire-floats, floating cranes, etc, nes	8,903,037,198.00	0.17
14th	1207400000	Sesamum seeds, whether or not broken	8,864,457,800.50	0.17

15th	4001220000	Technically specified natural rubber, in primary forms or in plate	8,061,162,369.26	0.16
------	------------	--	------------------	------

الواردات النيجيرية:

- بلغت الواردات خلال الربع الثالث من عام 2021 نحو 8153.79 بليون نايره تمثل حوالي 58% من حجم التجارة وبنسبة ارتفاع عن الربع الثاني من العام الماضي قدره 51.47%.
- بلغت قيمة الآلات ومعدات النقل المستوردة خلال الربع الثالث نحو 2495.69 بليون نايره تمثل حوالي 33.77% من إجمالي الواردات تليها الوقود بنحو 1501.8 بليون نايره والذي يمثل حوالي 18.42% من الواردات ثم الكيماوات والمواد ذات الصلة نحو 1124.57 بليون نايره بنسبة 13.79% من إجمالي الواردات.
- فيما يتعلق بالتوزيع الجغرافي تعد آسيا المصدر الرئيسي للواردات النيجيرية حيث استوردت نيجيريا منها ما قيمته 4168.05 بليون نايره (أي حوالي 51.12%) من إجمالي الواردات تليها أوروبا بنحو 2729.6 بليون نايره (أي بنسبة 33.48%) تبعتها أمريكا بنحو 921.71 بليون نايره (أي 11.30%) ثم أفريقيا بمبلغ 247.66 بليون نايره (بنسبة 3.04%) منها واردات من دول المجموعة الاقتصادية لغرب أفريقيا (الأيكواس) بلغت نحو 26.69 بليون نايره، وأخيراً من الدول الإقانوسية بنحو 83.78 بليون نايره (أي ما نسبته 1.06%).
- وفيما يتعلق بأهم الدول التي استوردت منها نيجيريا فتاتي الصين على رأس هذه الدول حيث استوردت منها نيجيريا بما قيمته 2411.79 بليون نايره (حوالي 29.95% من إجمالي الواردات تليها الهند بما قيمته 710.35 بليون نايره (حوالي 8.71%) ثم الولايات المتحدة بما قيمته 599.12 بليون نايره (أي 7.35%) ثم هولندا بنحو 554.23 بليون نايره بنسبة 6.8%， وأخيراً بلجيكا بنحو 434.11 تمثل حوالي 5.32%.
- فيما يتعلق بأهم وسائل الشحن للواردات فقد بلغت قيمة الصادرات عبر المنافذ البحرية بنحو 7738.43 بليون نايره يليها الشحن الجوي بمبلغ 375.19 بليون نايره ثم الشحن البري عبر شاحنات النقل بنحو 40.18 بليون نايره.
- وقد تم استيراد بضائع بما قيمته نحو 4439.75 بليون نايره من ميناء APAPA ، وبضائع بنحو 1238.76 بليون نايره من ميناء Tin Can Island وبضائع بنحو 865.95 بليون نايره من ميناء Tin Can وبضائع بما قيمته 494.61 من المستودعات الحكومية المؤمن عليها Port Harcourt

Mohammed Bonded Warehouse كما تصدير بضائع قيمتها 237.28 بليون نايره من مطار Murtala Int. في لاجوس.

• يوضح الجدول التالي اهم 15 سلعة قامت نيجيريا باستيرادها خلال الربع الثالث من عام 2021:

Ranking	HS10	Products	Value (₦)	% Share of Total Imports
1 st	2710115000	Motor Spirit ordinary	1,052,500,914,502.00	12.91
2 nd	1001190000	Durum wheat (Not in seeds)	315,170,057,389.00	3.87
3 rd	2710192100	Gas Oil	225,634,047,076.00	2.77
4 th	8703332000	Used Vehicles, with diesel or semidiesel engine, of cylinder capacity >2500cc	185,408,470,109.00	2.27
5 th	1701141000	Cane sugar specified in Subheading Note 2 to Chapter 17, Meant for sugar refinery	135,372,381,088.00	1.66
6 th	8711201000	Imported motorcycles and cycles, imported CKD by established manufacturers >50cc<=250cc	116,339,340,361.00	1.43
7th	3907600069	Other Poly(ethylene terephthalate)	101,407,900,162.00	1.24
8th	3902100000	Polypropylene, in primary forms	94,011,295,104.00	1.15
9th	8517620000	Machines 4 the reception,conversion & transmission or regeneration of voice,images or...	86,444,804,676.00	1.06
10th	2710193100	Lubricating oils to be mixed	78,936,259,788.00	0.97
11th	9031800000	Other instruments, appliances and machines for measuring or checking, nes	75,867,831,627.00	0.93
12th	0303540000	Mackerel (Scomber scombrus, Scomber australasicus, Scomber japonicus) meat, frozen.	69,506,349,006.00	0.85
13th	0402211000	Milk & cream in powder>1.5% fat not contain sweetening matter specially made for infants	69,075,241,590.00	0.85
14th	3004909000	Other antimalaria	65,988,274,721.00	0.81
15th	3901100000	Polyethylene having a specific gravity <0.94, in primary forms	64,344,550,308.00	0.79

النظم والقواعد الجمركية والاستيرادية في نيجيريا:-

الجمارك:-

- تم زيادة الرسوم الجمركية على عدد من السلع بغرض حماية الصناعات المحلية.
- تم إلغاء رسوم الاستيراد على خام الحديد وخفضها على بعض مدخلات الصناعات المحلية.
- تتراوح معدلات الرسوم في نيجيريا من 0% إلى 35%， في المتوسط، ويمكن استيراد بعض المنتجات بدون رسوم (مثل الكتب).
- يتم فرض ضريبة القيمة المضافة على الواردات بمعدل يتراوح ما بين 5 - 7.5 % في المتوسط على مجموع القيمة من التكلفة، والتأمين، والشحن (CIF) كما هو مدرج في الفاتورة ، والرسوم الجمركية والضرائب الأخرى إن وجدت.
- يسمح قانون الجمارك النيجيري بفرض رسوم جمركية خاصة على أية سلعة ترد إلى السوق النيجيري بغرض الإغراق أو تكون مدعومه من حكومة أو سلطة أجنبية بشكل يؤدي إلى أضرار مادية للصناعات القائمة أو المحتملة في نيجيريا.
- يمكن في حالة الرغبة في التعرف على المزيد من المعلومات الخاصة بالرسوم الجمركية الدخول على رابط مصلحة الجمارك النيجيرية <https://customs.gov.ng> والرابط <https://trade.gov.ng/en/tools/tariff-search>

تصاريح الاستيراد:-

- الغت الحكومة النيجيرية إجراءات التراخيص للواردات منذ عام 1986 .
- توجد سلع خاضعة للرقابة الاستيرادية مثل العاقير المدرة- والنفسيه - وبعض الكيماويات والسلع المتعلقة بالأمن.

العائق التعريفية:-

- يشترط لدخول المواد الغذائية والأدوية والمستحضرات الطبية والمواد الكيماوية تسجيلها في الهيئة النيجيرية المعنية (الوكالة النيجيرية الوطنية لإدارة الرقابة على الغذاء والدواء)."NAFDAC"

- سبق إلغاء الفحص قبل الشحن اعتبارا من 1/4/1999 عن طريق الوكيل الوحيد في الخارج (شركة ISC) ومقرها "دبي" وتم إعادة مرة أخرى اعتبارا من 1/9/1999 مع تعين أربعة وكلاء للفحص قبل الشحن ، منها شركة (SGS) ولها مقر بالقاهرة.

السلع المحظورة والمقيد استيرادها للسوق النيجيري:-

توجد سلع محظورة استيرادها للسوق النيجيري لأسباب الأمن القومي أو الصحة العامة أو الأخلاق (مثلاً مسدسات الهواء) – الأوراق المطبوعة فوتوغرافيا لأغراض البريد الجوى – الاصداف – الصور المخلة بالآداب – اللحوم والأسماك المجمدة ما عدا السفن المرخص لها – الزيوت النباتية – الخشب المصنع – الإطارات المستعملة إلخ. وفي هذا الإطار يوجد نوعان من الحظر هما مباشر من قبل مصلحة الجمارك النيجيرية وغير مباشرة من جانب البنك المركزي النيجيري الذي يفرض حظر على تدبير النقد الأجنبي لاستيراد عدد من السلع وفيما يلي القوائم الصادرة عن كل من هاتين الجهات:

قائمة السلع المحظورة استيرادها من جانب مصلحة الجمارك النيجيرية :

تقوم مصلحة الجمارك النيجيرية(NIS) في إطار سياسة الحكومة النيجيرية لحماية الصناعات المحلية بحظر استيراد عدد من السلع هي:

1. Live or dead birds including frozen poultry
2. Pork, beef

3. Bird's eggs, excluding hatching eggs
4. Refined vegetable oils and fats (includes mayonnaise). Crude vegetable oil is NOT banned from importation
5. Cane or beet sugar and chemically pure sucrose, in solid form in retail packs
6. Cocoa butter, powder and cakes
7. Spaghetti/noodles
8. Fruit Juice in retail packs
9. Waters, including mineral waters and aerated waters containing added sugar or sweetening matter or flavored, ice snow, other non-alcoholic beverages and beer and stout (bottled, canned or otherwise packed, but excluding energy or health drinks (liquid dietary supplements)
10. Bagged cement
11. Paracetamol tablets and syrups
 - Cotrimoxazole tablets and syrups
 - Metronidazole tablets and syrups
 - Chloroquine tablets and syrups
 - Haematic formulations; ferrous sulphate and ferrous gluconate tablets, folic acid tablets, vitamin B Complex Tablets (except modified released formulations)
 - Multivitamin tablets, capsules and syrups (except special formulations)
 - Aspirin tablets (except modified released formulation and soluble aspirin)
 - Magnesium trisilicate tablets and suspensions
 - Piperazine tablets and syrups
 - Levamisole tablets and syrups
 - Clotrimazole cream
 - Ointments – penicillin/gentamycin
 - Pyrantel pamoate tablets and syrups
 - Intravenous fluids (dextrose, normal saline, etc.)
12. Waste Pharmaceuticals
13. Mineral or Chemical Fertilizers containing two or three of the fertilizing elements nitrogen, phosphorus and potassium (NPK 15-15-15), excluding organic fertilizer
14. Soaps and Detergents in retail packs only
15. Mosquito Repellant Coils
16. Rethreaded and used Pneumatic tires but excluding used trucks tires for rethreading of sized 11,00 x 20 and above
17. Corrugated Paper and Paper Boards, and cartons, boxes and cases made from corrugated paper and paper boards, toilet paper, cleaning or facial tissue, excluding baby diapers and incontinent pads for adult use
18. Telephone Re-charge cards and vouchers
19. Carpets and other textile floor coverings
20. All types of Foot Wears, Bags and Suitcases but excluding Safety Shoes used in oil industries, sports shoes, canvass shoes all Completely Knocked Down (CKD) blanks and parts
21. Hollow Glass Bottles of a capacity exceeding 150mls (0.15 liters) of all kinds used for packaging of beverages by breweries and other beverage and drink companies

22. Used compressors and used fridges/freezers
23. Used Motor Vehicles above fifteen (15) years from the year of manufacture
24. Ball Point Pens and parts including refills (excluding tip)
25. Tomato Paste or Concentrate put up for retail sale

ويتضمن الرابط التالي [كافة السلع مدعمة بالبند الجمركي HS](https://customs.gov.ng/?page_id=3075)، وبالإضافة إلى ما سبق تحظر مصلحة الجمارك الاستيراد التام لما يلي:

1. Air Pistols
2. Airmail Photographic Printing Paper
3. All counterfeit/pirated materials or articles including Base or Counterfeit Coin of any Country
4. Beads composed of inflammable celluloid or other similar substances
5. Blank invoices
6. Coupons for Foreign Football pools or other betting arrangements
7. Cowries
8. Exhausted tea or tea mixed with other substances
9. Implements appertaining to the reloading of cartridges
10. Indecent or obscene prints, painting, books, cards, engraving or any indecent or obscene articles
11. Manilas
12. Matches made with white phosphorous
13. Materials of any description with a design which, considering the purpose for which any such material is intended to be used, is likely in - the opinion of the president to create a breach of the peace or to offend the religious views of any class of persons in Nigeria
14. Meat, Vegetables or other provisions declared by a health officer to be unfit for human consumption
15. Piece goods and all other textiles including wearing apparel, hardware of all kinds' crockery and china or earthenware goods bearing inscriptions (whether in Roman or Arabic characters) from the Koran or from the traditions and commentaries on the Koran
16. Pistols disguised in any form
17. Second-hand clothing
18. Silver or metal alloy coins not being legal tender in Nigeria
19. Nuclear Industrial waste and other Toxic waste
20. Some spirits
21. Weapons and ammunition of any description which in the opinion of the Comptroller-General are designed for the discharge of any noxious liquid, gas or other similar substance

قائمة السلع المحظور إتاحة نقد أجنبى لاستيرادها من الخارج والصادرة عن البنك المركزي ال尼جرى:
يحظر البنك المركزي إتاحة نقد أجنبى لتمويل السلع التالية:

1. Rice
2. Cement

3. Margarine
4. Palm kernel/Palm oil products/vegetables oils
5. Meat and processed meat products
6. Vegetables and processed vegetable products
7. Poultry chicken, eggs, turkey
8. Private airplanes/jets
9. Indian incense
10. Tinned fish in sauce (Geisha)/sardines
11. Cold rolled steel sheets
12. Galvanized steel sheets
13. Roofing sheets
14. Wheelbarrows
15. Head pans
16. Metal boxes and containers
17. Enamelware
18. Steel drums
19. Steel pipes
20. Wire rods (deformed and not deformed)
21. Iron rods and reinforcing bard
22. Wire mesh
23. Steel nails
24. Security and razor wire
25. Wood particle boards and panels
26. Wood Fibre Boards and Panels
27. Plywood boards and panels
28. Wooden doors
29. Furniture
30. Toothpicks
31. Glass and Glassware
32. Kitchen utensils
33. Tableware
34. Tiles-vitrified and ceramic
35. Textiles

36. Woven fabrics
37. Clothes
38. Plastic and rubber products, polypropylene granules, cellophane wrappers
39. Soap and cosmetics
40. Tomatoes/tomato pastes
41. Eurobond/foreign currency bond/ share purchases
42. Fertilizer
43. Dairy

قائمة السلع المحظور تصديرها من جانب مصلحة الجمارك النيجيرية :

- Maize
- Timber (rough or sawn)
- Raw hides and skin (including Wet Blue and all unfinished leather) H.S. Codes 4101.2000.00 – 4108.9200.00
- Scrap Metals
- Unprocessed rubber latex and rubber lumps
- Artifacts and Antiquities
- Wildlife animals are classified as endangered species and their products e.g. Crocodile; Elephant, Lizard, Eagle, Monkey, Zebra, Lion, etc.
- All goods imported.

ويقصد بجميع السلع المستوردة، أي سلعة يتم استيرادها من أي دولة غير مسموح بتصديرها مرة لدولة أخرى.

أهم النظم ولوائح المعمول بها للاستيراد والتصدير في نيجيريا

Guide to Business in Nigeria

Import and Export

The importation of goods is regulated by Custom, Excise Tariff etc (Consolidation) Act No 4 of 1995 (which was enacted as *Custom, Excise Tariff etc (Consolidation) Decree No 4 of 1995*)

The Tariff which is a schedule to the Act is a massive document. Printed on A4 size paper, it is just over one inch in thickness. The Tariff specified rates of import duty payable on importation of goods into Nigeria.

The majority of businesses will be concerned only with what cannot be imported into Nigeria and these are as specified in the [Revised Import Prohibition List \(Trade\) and other Fiscal Policy Measures](#)

أهم المعايير القياسية للسلع والبضائع المصدرة لنيجيريا

Standards for goods to be exported to Nigeria

Goods to be exported to Nigeria must meet the standards or rules made by Standards Organisation of Nigeria (SON)

The SON also administers the Standards Organisation of Nigeria Conformity Assessment Programme (SONCAP) Certificate in respect of importation of Regulated Products

The Central Bank of Nigeria issued a circular (REF; TED/AD/100/2005 dated 29th August 2005) and in that circular, the CBN made it mandatory that with effect from 1st December 2005,

1. Importers of good must have a Product Certificate for the purpose of processing of Form M if they intend to import Regulated Products.
2. SONCAP Certificate for clearance of goods at Nigeria Points of Entry in respect of importation of Regulated Products

أهم بنود السلع والمنتجات الواجب تسجيلها قبل تصديرها إلى نيجيريا

The following are Regulated Products

1. All electrical and electronic products that could be used by members of the public whether in their homes or otherwise e.g in residential, office, retail, leisure etc environments. Examples include, but are not limited to, household appliances, IT products, communication products, lighting products, audio-visual products.
2. Motor vehicle tyres
3. Automotive glass
4. Vehicle spare parts
5. Motor vehicle batteries
6. Gas Appliances
7. Toys
8. Certain galvanised steel products
9. Food and Food Products
10. Chemicals

The SON expects Banks to bring the requirements of SONCAP to the attention of all importers who approach the Banks for the purpose of importation of goods. For additional information about SON, do visit www.sononline-ng.org

Overview Of NAFDAC Product Registration Process

The National Agency for Food and Drug Administration and Control (NAFDAC) is the agency responsible for regulating and granting permits for the exportation, importation, manufacture, and the registration of products such as drugs, chemicals, consumable goods, cosmetics, biological, and medical services which are produced in or outside Nigeria.

Any company involved in the production, manufacturing, and distribution of food, imported foods, drugs, the export of semi-processed food and cosmetics must

incorporate a company with the Corporate Affairs Commission (CAC) before registering its company product with NAFDAC.

The registration process for the grant of NAFDAC permit comes in two stages, these stages are;

- Application for NAFDAC permit to bring in samples for products manufactured outside Nigeria. For this kind of application, NAFDAC grants special written authorization to importers to bring in samples of the products into Nigeria.
- Application for registration of products locally manufactured or imported.

The registration of locally made products is slightly different from the registration process for imported goods. Where a company produces different products it will be required to register each of them separately to obtain the NAFDAC registration numbers for each of the products.

Requirements for Registering Products with NAFDAC

Consequently, the documents required to be submitted for registration will depend on whether the product falls into the food or the drug category. Irrespective of the product to be registered, NAFDAC would only issue a registration number and certificate after the product has passed the quality and standard test carried out by the agency.

The general requirements for the NAFDAC's registration of products include the followings:

- A formal written application for product registration directed to the Director (Registration and Regulatory Affairs) stating the name of the manufacturer, brand name, and product.
- Fill the prescribed NAFDAC Application Form D-REG/001.
- Evidence of payment of prescribed fees.
- Certificate of Incorporation of the company
- The certificate of inspection or recognition issued by NAFDAC
- Original copy of Power of Attorney from the product manufacturer (if imported)
- Trademark registered in Nigeria for brand name
- A signed and endorsed certificate of Pharmaceutical Product (applicable to drugs only).
- Letter of invitation from the manufacturer to inspect the factory abroad, full names, and site of a plant (where applicable).
- Pack of product samples for quality analysis and inspection.
- Notarized Declaration of a duly executed power of attorney from the product manufacturer, which is required to be type-filled and notarized by a Notary Public here in Nigeria.
- Certificate of Free Sale obtained and issued from relevant health and regulatory body in the manufacturer's country indicating the name of the Manufacturer and products to be registered. It is also to be authenticated by the Nigerian Embassy in the country of origin. In countries where no Nigerian Embassy or High Commission exists, any other Embassy or High Commission of any Commonwealth or West African country can authenticate the document.

- Comprehensive Certificate of Analysis: The Certificate of analysis must be presented on a letter headed paper of the quality control laboratory where the sample was tested or evaluated and it should contain the following information;
- The brand name of the product
- The batch number of the product
- The manufacturing and expiry dates
- The name, designation, and signature of the analyst
- Application letter for Import Permit by the applicant (i.e. locally registered company).
- Evidence of warehouse acquisition (where applicable)
- Coloured Artwork or Label of the product and leaflet insert of the product.
- Evidence of GMP inspection.
- Manufacturer Information: Name of the Company, full location address of the factory, email address, and current phone no. & fax no, the name of contact person overseas, telephone no, email address. Name of airport closest to the location and guide map illustrating the shortest land/air route to the factory overseas
- Local Agent Information: Name of the locally registered company that will take immigration responsibility; full location address and functional telephone number & email address.

It is also important to note that some goods can be registered with NAFDAC without obtaining the NAFDAC Registration Number. For NAFDAC registration of foreign goods without the acquisition of the NAFDAC registration number, an import permit must be obtained. The following are required for the process of NAFDAC Import Permit;

- Application for an import permit with the payment of prescribed fees.
- A warehouse must be present for NAFDAC inspection.
- The technical officer needed especially in the Science field, with the passport photograph of the Technical Officer.
- Certificate of Incorporation of the local company with the Corporate Affairs Commission.
- Certificate of Analysis of the products.
- Local Purchase Order.
- Material Safety Data Sheet.

Cost for Registering Products with NAFDAC

The costs for NAFDAC product registration are usually defendant on specific products to be registered. There are various prices for categories of products. Some of the specific costs an applicant is required to pay to include the cost for product registration itself, import permit and inspection where applicable. Among all these costs, the cost of the foreign inspection, which currently costs at about **\$10,500** is the most exorbitant, however, such cost may be waived if the foreign manufacturing company has an existing GMP Certification.

In conclusion, NAFDAC issues a unique registration number or certificate of registration after a product has passed the quality and standard test carried out by the agency and

subsequently registered. After a successful product registration, the importer can start to import the products in large quantities into Nigeria. Every imported product must be properly labeled to avoid unnecessary delays in the course of importation. After a successful product registration, it will be valid for a term of five years, which is subject to renewal.

How To Register NAFDAC Regulated Product

The following are required from Applicants

1. Submit your application form with all relevant documents for registration and application letter in accordance with the issued guidelines (see relevant guidelines).
2. Provide NAFDAC with the relevant information and description of the facility for inspection where it relates to registration and importation of NAFDAC regulated products.
3. Provide samples of the products to be registered when notified by NAFDAC for laboratory analysis.
4. Ensure all payments are made as at when due (See relevant guidelines and tariffs and fees).
5. Ensure all documents are complete and with the appropriate description to prevent unnecessary delays.

Timelines

1. Registration of food product not more than 90 days from acceptance of application.
2. Registration of drug product not more than 120 days from acceptance of application.
3. Variation of product registration takes not more than 60 days

Compliance Directive

A client is mandated to comply with Compliance Directive (CD) within 7 days of issuance.

Note: failure to comply with any CD issued by NAFDAC may be a basis for cancellation of the application and all delays of the client will not be counted within the 90 days for registration.

Complaints:

All Complaints or conflicts should be forwarded to the reforms unit of NAFDAC through the following address; nafdac@nafdac.gov.ng, complaints@nafdac.gov.ng, or the nearest nafdac state offices.

Summary of Registration processes with timelines

- A. Submission of Application – 0 days
- B. Document Verification – 10 days for food and drug
- C. Facility Inspection/Sampling – 20 days for Food, 40 days for Drug
- D. Laboratory Analysis – 30 days for Food, 40 days for Drug
- E. Final Vetting – 10 days for food and drug

- F. Approval Meeting/Issuance of NAFDAC registration Number (Certificate of registration) – 20 days for food and drug.

Total number of days: 90 days for Food, 120 days for Drugs

NAFDAC Corporate Headquarters,
Plot 2032, Olusegun, Obasanjo Way,
Zone 7, Wuse, Abuja, Nigeria

Lagos Operation Office:

Plot 1, Industrial Estate, Lagos- Oshodi Apapa Express Way, Isolo, Lagos, Nigeria.
Website: www.nafdac.gov.ng

For Enquiries:

Call: +234(0)-1-4609750
Email:nafdac@nafdac.gov.ng

For Complaints:

Call: +234(0)909-763-0506
+234(0)909-763-0507
Email:reforms@nafdac.gov.ng

أهم المعارض التجارية الدولية المقامة في نيجيريا لعام 2022

**THE MAIN NIGERIAN INTERNATIONAL TRADE
FAIRS FOR THE YEAR 2022**

1. Name: 43rd Kaduna International Trade Fair
Date: 25th February – 6th March, 2022
Venue: Kaduna International Trade & Investment Centre, Kaduna
Organizer: Kaduna Chamber of Commerce & Industry KM 4 Kaduna-Zaria
Road, Rigachikun Kaduna State.
Tel: +234-8033001361, 8033708144
E-mail: kadccima@gmail.com , mail@kadccima.org.ng
Website: www.kadccima.org.ng
Nature: International/General

2. Name: **33rd Enugu International Trade Fair**
Date: **25th March - 4th April, 2022**
Venue: **Permanent Site, International Trade Fair Complex, Enugu Golf**
Course, **G.R.A., Enugu**
Organizer: **Enugu Chamber of Commerce & Industry Old International Trade**
Fair Complex
P.O. Box 734, Enugu, Enugu State
Tel: **+234-8033489198, 8033486551**
E-mail: enuguchamber@yahoo.com , emyokereke@yahoo.com
Website: www.enuguchamber.org
Nature: International/General
3. Name: **17th Abuja International Trade Fair**
Date: **September 21– October 7, 2022**
Venue: **J.T. Useni International Trade Fair Complex, Airport Road, Abuja**
Organizer: **Abuja Chamber of Commerce & Industry. J.T. Useni International**
Fair Complex
Km 8, Airport Road, P.M.B 86, Garki, Abuja
Tel: **+234-8032902110, 8037046138, 8099349421**
E-mail: secretariat@accinigeria.com
Website: www.abujachamberofcommerce.org
Nature: International/General
4. Name: **Lagos International Trade Fair 2022**
Date: **2nd -11th November, 2022**
Venue: **Tafawa Balewa Square (TBS), Lagos Island, Lagos**
Organizer: **Lagos Chamber of Commerce & Industry. 1, Idowu Taylor Street,**
Victoria Island
P.O.Box 109, Lagos, Lagos State
Tel: **+234-01- 7732305, 7746617, +234-8034954091, +234-7061151439**
E-mail: lift@lagoschamber.com , info@lagoschamber.com
lcci@lagoschamber.com
Website: www.lagoschamber.com
Nature: International/General
5. Name: **43rd Kano International Trade Fair**
Date: **21st November - 6th December 2022**
Venue: **Trade Fair Complex, Zoo Road, Kano**
Organizer: **Kano Chamber of Commerce & Industry. Trade Fair Complex, Zoo**
RoadP O Box 10, Kano, Kano State.
Tel. **+234-8036617333, 8033138588**
E-mail: kaccima@hotmail.com
Website: www.kaccima.org
Nature: International/General

أهم المعارض المتخصصة

1. Plastprintpack Nigeria – 22-24 March, 2022
Website: www.ppp-nigeria.com
1. Agrofood Nigeria - 22-24 March, 2022

- Website:** www.agrofood-nigeria.com
Nigeria Build Expo – Lagos 05-07July, 2022
Website: www.nigeriabuildexpo.net
2. **Nigeria DÉCOR Expo – Lagos 5-7-July, 2022**
Website: www.neventum.com
3. **WAWE Expo – Lagos 5-7, July, 2022**
Website: www.westafricawaterexpo.net
4. **HVAC Expo – Lagos 5-7 July, 2022**
Websie: www.westafricahvacexpo.com
5. **AGRIKEXPO& ALL FARMERS Conference 25-27 February, 2022**
Website: www.agrikexpo.com

غرف التجارة والصناعة في نيجيريا

LIST OF ALL CHAMBERS OF COMMERCE IN NIGERIA AND CONTACTS OF THEIR PRESIDENTS AND DIRECTORS

**9th Mile Chamber Of
Commerce & Industry**
Umuezani Civic Centre, 9th
Mile Corner, Ngwo, Enugu,
Enugu State
Email: lckproject@gmail.com,iz
utexsurv@yahoo.com,
PRESIDENT: Ugwu Leonard
Chukwuemeka Kennedy
(08038643633) EXECUTIVE

SECRETARY: Izuchukwu
Mbachukwu (08052345563)

**Aba Chamber of Commerce &
Industry**
3, Umuimo Road
Off 142, Aba/Owerri Road,
Umuimo, Aba
P.O. Box 1569, Aba, Abia State
E-
mail:secretariate@accimang.org,

accima247@gmail.com, trampet
media@yahoo.com,
PRESIDENT:Chief Jerry O.
Kalu (08033166250)
DIRECTOR: Mr. Johnson Chidi
Franklin (08038743971)

**Abeokuta Chamber Of
Commerce & Industry**
**Commerce House, Beside
Govt. House Oke - Igbein, Ibara**

P.O. Box 937, Sapon Abeokuta,
Ogun State
EMAIL: abeoccima@yahoo.co
m,
PRESIDENT: Sir. Jare Oyesola,
KJW, FCTAN
EXECUTIVE SECRETARY:
R.O. Maku – 08035634081,
08038000203

Abuja Chamber of Commerce & Industry
 Abuja International Trade Fair Complex,
 Km 8, Airport Road
 P.M.B. 86, Garki, Abuja
 Tel. 09-2908969, 09152154852
 E-mail: secretariat@accinigeria. pr
 esident@accinigeria.com, victoria@accinigeria.com
 Website : www.accinigeria.com
 PRESIDENT: Alh. Al-Mujtaba Abubakar (08033146939)
 DIRECTOR: Victoria Akai (08037875872)

Adamawa Chamber of Commerce & Industry
 Bank Building (1st Floor),
 Jimeta Shopping Complex
 P.O. Box 893, Jimeta-Yola,
 Adamawa State.
 E-mail: adamawachamber@yahoo.com, adamawachamber@gmail.com
 PRESIDENT: Alh. Bala Hammanjoda (08037368806)
 Director General: Mr. Sini Marye Lele (08051011963)

Akoko Chamber of Commerce & Industry
 80, Ijoka Road, Akure. P.O Box 1114, Akure, Ondo State
 Tel: 08032875652
 Email: olumideara@yahoo.com, meenag82@yahoo.com
 Acting President: Otunba Olumide Araoyinbo (08035239997)
 Acting Director General Administration: Aminat Ibrahim (08032875652)

Akure Chamber of Commerce & Industry
 Behind NNPC Mega Station & Akure Automart
 Illesha/Owo Exp. Road, P.O Box 5589
 Akure, Ondo State
 E-mail: accima@gmail.com
 PRESIDENT: Engr. E.O Adewumi

Asaba Chamber of Commerce & Industry
 21, Dennis Osadebe Way, Asaba P.O. Box 902, Asaba Delta State.
 Email: asabachamberofcommerce@yahoo.com, asaccima2007@yahoo.com, PRESIDENT: Mr. Andy Uwejeyan (08034960688)
 DG: Mr. Edwin Chukwumah (08035767747)

Awka Chamber of Commerce & Industry
 291, Ziks Avenue P.O. Box 780, Awka, Anambra State E-mail: awkaccima2013@yahoo.com, zontalfobis@yahoo.com PR ESIDENT: Princess Caroline Nkechi Ajuora DIRECTOR-GENERAL: Agulue Olisaemeka Valentine (07064519089)

Badagry Chamber of Commerce & Industry
 BACCIMA OFFICE FAMS Embassy Suites, 1 Ilupe Street, Opposite Nigerian Army, Iberekoshe Town
 Badagry, Lagos
 Tel: 08037274523
 Email: info@baccima.com, badagrychamberofcommerce2017@gmail.com, PRESIDENT: Alhaji Fatai Shokunbi (08135634514)

Bauchi Chamber of Commerce & Industry
 Trade Fair Complex (IBB Square), Ran Road, Bauchi P.O. Box 911, Bauchi, Bauchi State

E-mail: baccima@yahoo.com; habujj@yahoo.com; kbabajubrin68@gmail.com
 PRESIDENT: Dr. Saleh M Toro-(08036085987)
 DG: Abdullahi Abubakar L. Bara (07038620875)

Benin Chamber of Commerce & Industry

Trade Fair Permanent Site, Aerodrome Close, Off Goodwill Road P.O Box 2087, Benin City, Edo State E-mail: info@benccima.com, bencima07@yahoo.com, aaomoojeonu@gmail.com, Website: www.benccima.com PRESIDENT: Pharm. (Mrs.) Aina Omo-Ojeonu (08037190090) DIRECTOR-GENERAL: Mr. Imalingmhe John Yesufu (08037112191)

Benue Chamber of Commerce & Industry

Suite S7, IBB Square, High Level P.M.B. 102344, Makurdi, Benue State.
 E-mail: beccimabenue@gmail.com ; njieandrew123@gmail.com, ubwa@gmail.com PRESIDENT: Dr. Paul Ubwa (08037016904)
 DG: Mr. Andrew T. Njie (08064775293)

Bonny Chamber of Commerce & Industry

Temporary Head Office: Becc Office, Abalamable Road, Bonny Bonny Island Tel: 0907047705 Email: admin@bonnycastle.com, constance.nwokejiobi@yahoo.com, ifjumbo@yahoo.com, PRESIDENT: Elder Lawrence F. Jumbo(08055482869)
 DIRECTOR GENERAL: Constance Nwokejiobi (08036618061)

Borno Chamber of Commerce & Industry

Ramat Square
Opp Central Bank of Nig,
Maiduguri
P.M.B. 987, Maiduguri, Borno
State
E-mail: bsumar@hotmail.com, boc
cima77@yahoo.com
PRESIDENT: Alhaji Ahmed
Ashemi - 08035808715
DIRECTOR-GENERAL: Baba
Shehu Bukar (08076974846)

Calabar Chamber of Commerce & Industry

38, Ndodem Usang Iso Road
P.O. Box 76 Calabar, Cross
River State Tel:
08037363308/08023326589
Email: calabarchamber@gmail.c
om, kasimittah@gmail.com,
PRESIDENT: Barr. Efeiom
Ekong SAN (08037114585)
EXECUTIVE SEC: Mr.
Kenneth Asim-Ittah
(08181792293)

Egi Chamber of Commerce & Industry

Civic Centre Complex
Km 24, Ahoada-Omoku Road
Obite Town, Onelga, Rivers
State
Tel: 08035815364
E-mail: egiccima@gmail.com
PRESIDENT: Mr. Chika
Chinwah -09092097910

Ekiti Chamber of Commerce & Industry

Block A, Trade Fair Complex
PMB 5370, Iyin Road, Ado
Ekiti
Ekiti State
Tel: 08033986408
E-mail: omoyajowojohn@yahoo.c
om,
akkola2000@yahoo.com, akkola
3000@gmail.com
PRESIDENT: Chief Olusola
Ayodele (08153101666)
ACTING DIRECTOR

GENERAL: Mr. Omoyajowo
(08033986408)

Eleme Chamber of Commerce and Industry

Old Secretariat, Eleme Local
Govt. Area
P.M.B 3 Nchia, Eleme
E-mail: osaro2016isgood@gmail.c
om, okan jegomba202@gmail.co
m
PRESIDENT: Chief Gomba
Okanje 08035519525
EXECUTIVE SEC: HON.
Eyinna Matthew Osaronwaji
07034562663

Enugu Chamber of Commerce & Industry

Trade Fair Complex, Abakaliki
Road
P.O. Box 734, Enugu, Enugu
State
E-mail: enuguchamber@yahoo.co
m,
emyokereke@yahoo.com,
Website:
www.enuguchamber.com
PRESIDENT: Pharm. Sir
Emeka Udeze
DG: Engr. Henry Nduka
Awuregu (08036758278)

Ethiope Chamber of Commerce & Industry

Chambers House
Isikolo-Ughelli Road, Isiokolo
Ethiope East L.G.A. Delta State
E-mail: emavworo@yahoo.com,
derostarr@yahoo.co.uk
PRESIDENT: Emma G.
Avworo, (08036604330)
Ag. Director General: Teyumah
Alero Naomi (08021134342)

Gombe Chamber of Commerce & Industry

House No. D5, Duku Road,
Investment Housing Estate
Opp. Grains Silos, along Duku
Road, Gombe, Gombe State
Email: goccima@gmail.com, ab
yusufu2002@yahoo.com,
rasukamdaHALA.ma@gmail.com,

PRESIDENT: Hon. Bello
Mohammed (08060417764)
DG: Ismail Mohammed Saidu
(08033500294)

Ibadan Chamber of Commerce & Industry

Commerce House, 1, Adeniran
Oyinlola Avenue, Opp. Anfani
Roundabout, Ring Road,
Challenge, P.M.B. 5168, Dugbe,
Ibadan, Oyo State E-mail:
ibdcci2@yahoo.com, info
@ibadanchambers.org.ng, bamis
amson@yahoo.com,
PRESIDENT: Arc. Bamidele
Olusegun Samson
(09023437572) EXECUTIVE
SEC: Mr. Joseph Oladele
Adebanjo (07056778489)

Ife Chamber of Commerce & Industry

Oba Okuade Sijuade Memorial
Hall,
Etuwa, Ile-Ife Osun State
Email: gfamoriyo@jaagee.org
PRESIDENT: Dr. Gbolade
Julius Famoriyo (08057973926)
DG: Prince Lawrence. Adewale
(0803596626)

Ijebu Chamber Of Commerce & Industry

Commerce House,
Oba Sikiru Adetona Road,
Igbeba, P.O. Box 604, Ijebu-
Ode, Ogun State.
E-mail: ijebuchamber@ymail.com
PRESIDENT: Lion Rafiu O.
Oshiyemi (08034732500)
ADMIN: SEC. Mr. Aliu Fatai
A. (08055269044)

Ikorodu Chamber of Commerce & Industry

Labi Oasis Hotel & Theatre
Complex
6, Ewuala Street, Off T.O.S
Benson Road, Odo-Eran,
Ikorodu Lagos State
Tel: 08023308544
EMAIL: ikoroduchamber@yaho
o.com,
PRESIDENT: Prof. Kunle Ade
Wahab, OON, OFR

(08033230227)
 DIRECTOR-GENERAL: Mr.
 R.A Baruwa 08023308544

Ikot Abasi Chamber of Commerce & Industry
 161, Ibekwe Road, Ikot Abasi
 L.G.A, Akwa Ibom State
 Email: info@ikaccima.org, m.peace@ikaccima.org
 PRESIDENT: Hon. E. Justus Ntuk (08023350475)
 DIRECTOR GENERAL:
 Madam Peace Offiong Edem (08134699526)

Ikot-Ekpene Chamber of Commerce & Industry
 16, Essien Road
 P.O. Box 50, Ikot Ekpene, Akwa Ibom State
 E-
 Mail: ikchamberofcommerce@gmail.com, ukopaul2011@gmail.com
 PRESIDENT: Chief (Dr.) John Ekere Etim (08174624477)
 ADMIN. SEC.: Miss Eduwem Emmanuel Joseph (08068760910)

Ilesa Chamber of Commerce & Industry
 Ilesa, Osun State
 Email: ileccima@gmail.com, ayosunloye@yahoo.com, olujidecarres@gmail.com, www.ileccima.org
 PRESIDENT: Arc. Ayo Osunloye (08024812204) DG: Dr. Olu Olujide PhD, FCIA, MNIM (07085088627)

Jigawa Chamber of Commerce & Industry
 060 Kasarau Yamma G.9 Way
 P.O. Box 353, Dutse, Jigawa State
 E-
 mail: jicccima@gmail.com, mukhtarbirniwa@yahoo.com, zahraddeennbs@gmail.com, PRESIDENT: Mukhtar Muhammed Birniwa(08030653457)
 DG: Sanusi Zahraddeen (08033173699,09023723932)

Kaduna Chamber of Commerce & Industry
 Kaduna International Trade & Investment Centre
 Km 4, Kaduna-Zaria Road
 P.O. Box 728, Kaduna, Kaduna State
 Email: kadccima@gmail.com, muheebadankaka@gmail.com; mualleemugs@yahoo.com, Website: http://www.Kaduna Chamber of Commerce.org
 PRESIDENT: Dr. Muheeba H. Dankaka, OON - 08033113370
 DG: Malam Usman Garba Saulawa (08033001361)

Kano Chamber of Commerce & Industry
 Trade Fair Complex, Zoo Road, P. O. Box 10, Kano City, Kano State
 Email:kaccima@hotmail.com, alamsad2003@yahoo.com, tijjania liyu2000@yahoo.com
 PRESIDENT: Alhaji Dalhatu Abubakar (08035996006)
 DG: Tijani A. Abdu (08037879131)

Katsina Chamber of Commerce & Industry
 KIPDECO Building
 61, IBB Way
 P.M.B 2067, Katsina, Katsina State
 E-
 mail: katccima@yahoo.com, bishirgide@yahoo.com; abyusufu2002@yahoo.com
 PRESIDENT: Mallam Abba Yusufu-08033143997
 ACT.DIRECTOR-GENERAL: Mustapha Kutawa— 08037070284

Kebbi Chamber of Commerce & Industry
 No. 56, Emir Haruna Road,
 Opposite Motor Park,
 P.M.B. 1090, Birnin Kebbi, Kebbi State.
 E-mail: sauki22@yahoo.com,
 DG: mm.guruza@yahoo.com
 PRESIDENT: Alhaji Abubakar Sauki (08022673471, 08066470331)

DG: Malami Guruza (08067234757)

Kogi Chamber of Commerce & Industry
 132, Ahmadu Bello Way Beside NUT, P.O. Box 356, Lokoja; Kogi State.
 Email:thekogichamberofcommerce@gmail.com, unionwestafrica@gmail.com, PRESIDENT: Sir Ibrahim Victor Abdulahi (08173690519, 09035632831)
 DIRECTOR-GENERAL: Prince Dada (08136628636)

Kwara Chamber of Commerce & Industry
 Afon Junction, Ilorin-Ajase Ipo Road Gammo, Ilorin, P.O. Box 1634, Ilorin, Kwara State E-mail: kwarachamber@gmail.com, Website: www.kwaccima.com
 PRESIDENT: Mr. Fatai Olalekan Ayodimeji FCA,FCTI,MNIN (08033567617) DIRECTOR GENERAL: Barr. Prince S. Ayo Fagbemi, MBA, FCIA-08058746992

Lagos Chamber of Commerce & Industry
 1, Idowu Taylor Street, Victoria Island P.O. Box 109, Lagos Tel: 01- 7746618, 2613917, 7746617, 7732305, 2705284 Email: lcci@lagoschamber.com, chinyere.almona@lagoschamber.com, michael.olawale-cole@colensonbrokers.com, president@lagoschamber.com, Website: www.lagoschambr.com
 PRESIDENT: Dr. Olawale Michael Cole(08022239522)
 DIRECTOR-GENERAL: Dr Chinyere Almona (09099990160)

Nasarawa Chamber of Commerce & Industry
 No. 62, Jos Road, Lafia, Nasarawa State
 E-mail: nasarawachamberofcomm

erce@yahoo.com,
elsabo60@gmail.com,
PRESIDENT: Alh. Ibrahim
Safiyau (08033112077)
Executive Secretary: Adamu el-
Sabo (08033063828,
08055043638)

Niger Chamber of Commerce & Industry
Trade Fair Complex, Paiko Road,
P.O. Box 370, Minna, Niger State
E-mail: nigerchamber@gmail.com
PRESIDENT: Dr. Abdulkadir BabaHassan (08034529014)
DIRECTOR-GENERAL: Mr. Adamu Salihu (08036128460)

Nkwerre Chamber of Commerce & Industry
76,Orlu Road, P.O. Box 137, Nkwerre, Imo State.
PRESIDENT: Chief (Mrs.) D.C. Anyiam Osigwe (08038881212)
ADMIN: SEC: Sir Charles U. Uzoho
Lagos Office
5, Ajisafe Str. off Isaac John, GRA, Ikeja
E-mail: ecanyiamosigwe@gmail.com, ecao@anyiam-osigwe.com
DG: Chief E.C.Anyiam-Osigwe,

Nnewi Chamber of Commerce & Industry
Nnewi North Local Government Secretariat, Nnewi P.O. Box 1471, Nnewi, Anambra State Email:nnewichamber@gmail.com , obibekwe2014@gmail.com, josumuoh@yahoo.com, Website: www.nnewichamber.com
PRESIDENT: Rtn. Prince Jude Osumuoh FCAI, JP (08033407957) DIRECTOR GENERAL.: Mr. Ibekwe Obiora (08037678514)

Nsukka Chamber of Commerce & Industry
Onuiyi Plaza, Onuiyi Junction, near Zik's Flat, Usukka Enugu

State
Email: nsukkachamber@gmail.com
PRESIDENT: Dr. Basil Onugu (08035551951)
DG: Mr. Dan Ochi 08037006559

Ogoni Chamber Of Commerce & Industry

8, TTC Road, Bori, Ogoni.Port
Hacourt, River
State.Email: ogonichambers@gmail.com, PRESIDENT:
Adoage T. Norteh (08064679999) Director
General:Chief Fere Theophilus (08036602161)

Okada Chamber of Commerce & Industry

SS5, Crown Estate, Okada, Edo State.
Email: raphadeghe9@gmail.com , kingsatu@yahoo.com,
PRESIDENT: Prof. Raphael Igbinosa Adege (FCA, FCTI) (08037112764) DG: Prof. Atu Omimi-Ejoor Osaretin Kingsley (FCA, FCTI) (08032931266)

Ondo Chamber of Commerce, Industry, Mines and Agriculture
Trade Fair Complex, Igbatoro Road Akure, Ondo State
Email: ondoccima2020@gmail.com PRESIDENT: Mrs Dupe Olakunle (08034722207)
DEPUTY ADMIN: Hon Olumide Araoyinbo (08035239997)

Onitsha Chamber of Commerce & Industry
Plot No. 12, Ridge Rd, Opposite FIRS Zonal Office GRA, P.O. Box 2578, Onitsha, Anambra State
Email:info@onitshachamberofcommerce.com, donebube@icloud.com, stanley.oniccima@gmail.com, PRESIDENT: Kelvin Uwanukwa Obieri, FCA
DIRECTOR: Mr. Stanley Anyadufu (08160875167)

Osogbo Chamber of Commerce & Industry
Odu'a Building, Trade Fair Complex, Iwo Road Osogbo, Osun State
Email: osoccima@gmail.com, metise94@gmail.com, adigunowoade@gmail.com, PRESIDENT: Elder Owoade Adigun (08060889551) ADMIN SECRETARY: Chris Adeniyi FCIB (08034302168)

Ota-Agbara Chamber of Commerce & Industry
Ebenco House, Opposite Lusada Market
Atan-Agbara Road, Igbesa, Ogun State
Email: info@otagccima.com ,ka yobowale@yahoo.co.uk
PRESIDENT: Dr. Kayode Bowale (08034644522)
EXECUTIVE SECRETARY: Mr. Osagie Egbon (08059950142)

Owerri Chamber of Commerce & Industry
OCCIMA Secretariat,123 Okigwe Road, P.O. Box 1439, Owerri, Imo State.
E-mail:occima@yahoo.com, occimanow@gmail.com, reaganremedies@yahoo.com, reganremedies@gmail.com, emjurugrace@yahoo.com, okparaeverest@yahoo.com
PRESIDENT: Mr. Everest Okpara (07080180448)
DG:Emejuru Grace (07036333860)

Plateau Chamber of Commerce & Industry
No. 16 D.B. Zang Road (Ibrahim Taiwo Road, GRA), Jos
P.O. Box 2092, Jos, Plateau State
E-mail: placcimap@yahoo.com
PRESIDENT: Elder Bulus Dareng (08033043598)
EXECUTIVE DIRECTOR: Mr. Job Jack Bot (08036218534)

Port-Harcourt Chamber of Commerce & Industry
 4th Floor, ASSOTEL Building,
 No. 85B, Aba Road, Garrison
 Bus Stop Port Harcourt, River
 State P.O. Box 71, Port
 Harcourt, Rivers State E-
 mail: info.phccimang@gmail.co
 m, mykelechi@yahoo.com,
 PRESIDENT: Eze Sir. Mike
 Elechi. NPoM, FINM
 (08033084999) DIRECTOR-
 GENERAL: Mr. Erasmus
 Chukunda (08036671873)

Remo Chamber of Commerce & Industry
 Owolowo House (1st Floor)/
 Oba Erinwole Awolesi II Road,
 By Moye Hotel, Sagamu
 P.O. Box 1172, Sagamu, Ogun
 State
 EMAIL: remochamber@gmail.co
 m, butuowo@gmail.com
 PRESIDENT: Apostle K.S
 Afuwape
 EXECUTIVE SEC: Prince
 Abiodun Ogunlesi
 (08027754839, 08179548639)

Saki Chamber of Commerce & Industry
 P.O. Box 400, Saki
 Oyo State
 Tel: 08062993053
 E-mail: sakccima@ymail.com,
 mushoodade134@gmail.com
 PRESIDENT: Supo Busari
 (08027328679)
 EXECUTIVE SECRETARY:
 Moshood Adebimpe Adebisi
 (08062993053)

Sapele Chamber of Commerce & Industry
 144, New Ogorode Road,
 P.O. Box 154, Sapele, Delta
 State.
 E-
 mail: davidiweta_madewell@ya
 hoo.com
 PRESIDENT: Olorogun
 Makinde William I.I
 (09090601813)
 EXECUTIVE SECRETARY:
 Mrs. Hope Igbayo

Sokoto Chamber of Commerce & Industry
 Trade Fair Complex
 Mabera Mujaya, off Kano Road
 P.O. Box 2234, Sokoto, Sokoto
 State
 Tel: 08036147151
 E-
 mail: soccima@hotmail.com,soc
 cima@gmail.com,
 muazubello8@gmail.com,
 PRESIDENT :Muazu Bello
 (08033115157)
 Acting Director General:Hali
 (08036147151)

Taraba Chamber of Commerce & Industry
 No. 2, Garu Road (Temporary
 Office)
 P.O. Box 978, Jalingo, Taraba
 State
 E-mail: bzhema@yahoo.com
 PRESIDENT: Hon. Uba
 Mairiga (08034402428)
 DG: Mr. Ben B Zhema
 (08032762261, 08128105005)

Umuahia Chamber of Commerce & Industry
 Umuahia Chamber Secretariat
 44 Azikiwe Road, P.M.B 7295,
 Umuahia,
 Abia State
 Email: uccima.ng@gmail.com,
 chiaruoma@yahoo.co.uk
 PRESIDENT: Chief Hon. Chidi
 Nkem-Anioma (08131334004)

Uyo Chamber of Commerce & Industry
 SB/9 Uyo Shopping Centre 155,
 Ikot-Ekpene Road P.O. Box
 2960, Uyo, Akwa Ibom State E-
 mail: uyoccima@gmail.com,
 PRESIDENT: Obong Nseyen
 Ebong (07080409023) ADMIN
 SEC: Barr. Charles Ita Eyo
 (08034779645)

Warri Chamber of Commerce & Industry
 Edewor Shopping Centre,
 Block 1, Warri / Sapele Road,
 Effurun,

P.M.B 302, Warri, Delta State
 E-
 mail:info@waccima.com,wacci
 ma14@gmail.com,
 patadi2004@yahoo.com, esy4e
 mmy@yahoo.co.uk
 PRESIDENT: Mr. Richard
 Akaighe (08030967258)
 DG: Mrs. Ese A.G.
 Emevor(08055267963)

Yenagoa Chamber of Commerce & Industry
 Imgbi Road (By Imgbi/Swali
 Road Roundabout)
 P.O. Box 205, Yenagoa, Bayelsa
 State.
 Tel: 08030960585,
 08024938256, 08077463610,
 08037176149, 08033073699,
 08033610247
 Email:info@yenagoachamberof
 commerce.org,
 warmatejones@yahoo.com,
 idikiojones@yenagoachamberof
 commerce.org,
 kindutiimi@yahoo.com,ikbysgo
 vt@gmail.com,
 PRESIDENT: Hon. Indutimi
 Komonibo (08037176149)
 DG: Idioko Warmate Jones
 (08066701274, 08072785303)

Yewa Chamber Of Commerce & Industry
 Commerce House, Udoji Road
 P.O. Box 272, Ilaro, Ogun State
 Tel: 08033010944 E-
 mail: yeccima@gmail.com,
 PRESIDENT: Alh. Sijuade
 Idowu (08033460821) ADMIN
 SECRETARY: Mrs. Deborah
 Adekoya (08060796786)

Yobe Chamber of Commerce & Industry
 Opposite Government House,
 Damaturu, Yobe State.
 Email: yoccimach@yahoo.com.j
 inabcointernational@yahoo.com
 ,
 abubakarjinjiri51@gmail.com,k
 atmachina@yahoo.com,
 PRESIDENT:Alhaji Jinjiri
 Abubakar (08033346001)
 ACT.DIRECTOR-

GENERAL: Mohammed Kati
Machina (08085220235)

Zamfara Chamber of Commerce & Industry
Eastern Gate, Ali Akilu Square
P.O.Box 172, Gusau, Zamfara
State
Email: basharmaianguwa@gmai
l.com,
zaccima.org@gmail.com, janjun
atsafe@yahoo.com,
PRESIDENT: Alh. Bashar
Maianguwa (Yarim Jauri)
(08069199190)
DG: Alhaji Lawal Tsafe
(08085609377)

الغرف التجارية المشتركة في نigeria

BILATERAL MEMBERS

Nigeria-UAE Chamber of Commerce & Industry
Plot 150 XYZ, General
Abdulsalam Abubakar Way,
P. M. B 1152, Minna, Niger
State.
Tel: 08037866325,
08080889312
Email: nigerian.uaechambers
@gmail.com, ntcdubai@emir
ates.net.ea, ntcdubai@yaho
o.com, ntcdubai@gmail.com
PRESIDENT: Col. Sani Bello
(rtd)
DIRECTOR GENERAL:
Alhaji Mohammed Aliyu
Baiwa (+97142233119)

**Nigerian-American
Chamber of Commerce &
Industry**
CAPWIRE HOUSE, 19,
Sinari Daranijo Street, Off
Ajose Adeogun Street,
Victoria Island, Lagos.
Email: info@nigerianamerica
n.org; b.famutimi@nigeriana

mericanchamber.org; bintan
@tricantinental.org; Joyce.ak
pata@nigerianamericancham
ber.org

Website: <http://www.nigeria-americanchamber.org>
PRESIDENT: Chief Olabintan
Famutimi (08033336619)
DIRECTOR-GENERAL:
Joyce Akpata (08052303836,
08033110898)

Nigerian-British Chamber of Commerce

NBCC HOUSE. Olubunmi
Owa Street, Off Admiralty
Way, Opposite CBC Towers,
Next to Lekki British Junior
School Lekki Phase I, P.O.
Box 9803, Marina, Lagos.
Tel.: +234-1-4540395,
08126509157
Email: info@nbcc.org.ng, bu
nmi.afolabi@nbcc.org.ng
Website: www.nbcc.org.ng
PRESIDENT: Mr. Akin
Olawore, FNIVS, FRICS
DIRECTOR-
GENERAL: Bunmi Afolabi

**Nigerian-South African
Chamber of Commerce**
Flat 4B, Manuwa Court
Apartments, Off Keffi Road,
Off Awolowo Road, S.W
Ikoyi, Lagos. P. O. Box
52774, Ikoyi, Lagos

Tel: 01-7755765
Email: nsacc@yahoo.com, n
sacc@nsacc.org.ng, iykeejim
ofor@nsacc.org.ng
Website: www.nsacc.org.ng
CHAIRMAN: Mr. Foluso
Phillip
EXECUTIVE SECRETARY:
Iyke Ejimofor (08033205614)

إتحادات الأعمال في نيجيريا

BUSINESS ASSOCIATION IN NIGERIA

Association of Consulting Engineers, Nigeria

4th Floor, Plot 4, Oyetubo Street
Off Obafemi Awolowo Way,
Ikeja P.O. Box 2751, Sabo-Yaba, Lagos. TEL: 01-7748910,
01-7360785,
07059985888, 08068255293
EMAIL: info@acen.org.ng; abolajilogunsanya@acen.org.ng, abolajilogunsanya@yahoo.co.uk WEBSITE: www.acen.org.ng
PRESIDENT: Engr. N. A. Rafindadi MANAGING DIRECTOR: Mr. Sunday Kalejaiye (08034637693)

Cocoa Processors Association of Nigeria

Plot 5, Block 77, Bashiru Shittu Street OR Suite 16B, Block B, Magodo Phase 1, Off CMD Road Ketu, Lagos. 2nd Floor, LSPC Complex P.O. Box 14481, Ikeja, Lagos Plot 131, Awolowo Way, Alausa Ikeja. EMAIL: copannigeria@yahoo.co.uk, felix.oladunjoye@csplc.com CHAIRMAN: Mr. Akin Olusuyi (080933299094)
NATIONAL SECRETARY: Felix Oladunjoye (08023190538)

Fashion Designers Association of Nigeria

350-360 Ikorodu Road Suite BA 13, Maryland Business Plaza, Maryland, Lagos TEL:

08077263914, 08077263913,
08071880888
EMAIL: info@fadan.ng, wumi_o@yahoo.com NATIONAL PRESIDENT: Mrs. Funmi Ajila Ladipo NATIONAL SECRETARY GENERAL: Mrs. Temitope Olanre-Alade

National Association of Govt. Approved Freight Forwarders
2A, Maybin Street, GRA, Apapa P.O. Box 3112, Apapa, Lagos.
EMAIL: president@nagaff.com, info@nagaff.org, simeonnwonu@gmail.com, onwukauche@yahoo.com, gladlay50@gmail.com WEBSITE: http://www.nagaff.com NATIONAL PRESIDENT: Chief Increase Uche (08033323873)
SECRETARY GENERAL: Mr. Dipo Olayoku (08182522646)

National Association Of Nigerian Traders
Suites D334, Eda Plaza, Near Chida Hotels, Solomon Lar Way, Jabi District, Abuja, FCT. TELEPHONE: 08033218951, 08033615167, 07030422011
EMAIL: nantstrade@gmail.com ; godswillojukwu1971@gmail.com PRESIDENT: Prince Haruna Al-Rashid GENERAL SECRETARY: Comr. Austine Njeakor

Nigeria Water & Sanitation Association
4th Floor, Plot 15, Lekki-Epe Expressway, Before 3rd (Ikate) Roundabout Opp. Builders' Mart, Lekki, Lagos TEL:

08098749833
EMAIL: info@niwasa.org.ng, info@niwasa.com.ng, president@niwasa.org.ng WEBSITE: www.niwasa.org.ng PRESIDENT: Mr. Adedayo Adesuyi (08033241375)
GENERAL SECRETARY: Engr. Adeyemi Bello

Nigerian Association of Road Transport Owners

National Secretariat 31, Kofo Abayomi Avenue, Apapa – Lagos
EMAIL: info@narto.org; nartoheadquarters@yahoo.com, alogao_gbogo@yahoo.com NATIONAL PRESIDENT: Alhaji Kassim Ibrahim EXECUTIVE SECRETARY: Mr. Aloga Ignatius Ogbogo (08034055398, 08122480330, 01-4543553)

Nigerian Chamber Of Shipping

2A, Azare Crescent, Off Liverpool Road, Apapa, Lagos. Tel: 07046622261, 07039542465
EMAIL: info@nigerian-shipping.org PRESIDENT: Mr. Andy Isichei DIRECTOR GENERAL: Ms. Obiageli Obi

Nigerian Insurers Association

264, Ikorodu Road Obanikoro, P.O. Box 951, Lagos TEL: 08188877140
EMAIL: info@nigeriansinsurers.org CHAIRMAN: Mr. Tope Smart DIRECTOR-GENERAL: Mrs. Yetunde Ilori

الاستثمار في نيجيريا

نيجيريا هي أكبر الاقتصاديات في الدول الأفريقية وموطن أحد أكبر احتياطيات النفط المؤكدة في القارة. وقد طورت البلاد مناخاً تجاريّاً صديقاً للاستثمار. وعلى الرغم من انكماس الاقتصاد بنسبة 1.9% في عام 2020 بسبب كورونا، إلا أن هناك شعوراً بأن التعافي يلوح في الأفق. حيث وضعت الحكومة خطط التحفيز وحزم الدعم المالي لتسهيل الانتعاش الاقتصادي. وفي الوقت نفسه ، تجري المفاوضات حول منصات الدفع والتجارة الرقمية مثل بروتوكول التجارة الإلكترونية لمنطقة التجارة الحرة الأفريقية ، بهدف تعزيز التجارة الإقليمية. بشكل عام . كما يأتي تسهيل النمو المستدام والشامل على رأس جدول أعمال الحكومة.

حوافز ومزايا الاستثمار في نيجيريا (مصنفة قطاعياً)

The Nigerian Government has put in place a number of investment incentives for the stimulation of private sector investment from within and outside the country. While some of these incentives cover all sectors, other are limited to some specific sectors. The nature and application of these incentives have been considerably simplified.

The incentives include:

i. **COMPANIES INCOME TAX**

The Companies Income Tax Act has been amended in order to encourage potential and existing investors and entrepreneurs. The current rate in all sectors, except for petroleum, is 30 percent.

ii. **PIONEER STATUS INCENTIVE**

The grant of Pioneer Status to an industry is aimed at enabling the industry concerned to make a reasonable level of profit within its formative years. The profit so made is expected to be ploughed back into the business.

Pioneer status is a tax holiday granted to qualified or (eligible) industries anywhere in the Federation for a period of 3 years (with additional 1 and 1 more years or 2 years straight)

iii. **CAPITAL IMPORTATION**

Capital importation and remittances -To fund their investments in Nigeria, foreigners are free, subject to money laundering restrictions, to bring in any recognized foreign currency into Nigeria. Such funds will have to be brought in through an authorized dealer (usually a bank authorized by the CBN). The bank through which the funds were imported will need to issue a certificate of capital importation ("CCI") to the investor to evidence the inflow of such funds into Nigeria. Where capital is not imported in form of funds but is imported in form of equipment, machinery or raw materials, a CCI will also be required.

In the absence of a CCI, foreign exchange cannot be purchased from the official foreign exchange market for an easy repatriation of the proceeds of the foreigner's investment from Nigeria. If, for example, no CCI was issued to a foreign lender as evidence of funds disbursed to a Nigerian business, the foreign

lender may be unable to receive any principal or interest payments in its offshore accounts because the borrower will be unable to access the official foreign exchange market for the purpose of purchasing foreign currency to remit such principal and interest payment. However, it could if it has access to independent sources of foreign currency (as would a borrower that generates foreign currency through exports) lawfully make such interest and principal payments from its own resources.

Where a foreign national is investing in an enterprise in Nigeria, the bank through which the investment is received, shall issue a Certificate of Capital Importation (CCI) within 24 hours of receipt of capital subject to the prescribed documentation requirements. Capital importation means the inflow of foreign currency in cash or goods (raw materials, machinery and equipment). Issuance of CCI is based on presentation of the following documents:

1. Authenticated SWIFT/Telex message advising payment;
2. Board Resolution of the Nigerian beneficiary authorizing the investment;
3. Purpose of capital importation e.g. working capital requirement, purchase of fixed assets etc.;
4. Evidence of incorporation where applicable.
5. Original Clean Report of Inspection;
6. Original Invoice duly attested/sealed by the relevant Inspection Agents
7. Original Bill of Lading;
8. Original Exchange Control Documents.

Documents (e) to (h) above will apply only where capital is imported in form of equipment/machinery or raw materials. Non-resident investors are also required to register their investments with the NIPC for records and statistical purposes. Issuance of CCI is very important in processing repayment of external loans including suppliers' credits. Very typical are projects financed by multilateral bodies and Export Credit Agencies (ECAs). The CCI will be required in accessing funds from the Foreign Exchange Market and effecting payment.

The main benefits in issuance of CCI are:

- Foreign investors are guaranteed unconditional transfer of their dividends, profits and capital relating to their investment in any convertible currency through the banking system in Nigeria.
- Funds may be sourced officially from the Nigerian Foreign Exchange Market i.e. CBN and Inter-bank subject to the prescribed documentation requirements.
- Foreign loan repayment including suppliers' credit may be repaid through the Nigerian banking system on the basis of the CCI and other required documents such as (i) duly completed Form 'A', (ii) copy of Loan agreement showing schedule of repayment, (iii) schedule of drawdown of the loan, and (v) Demand Note. For the purpose of remittance of dividends and profits the following documents are required:
- Duly completed and approved Form 'A'.

- Audited accounts for the year dividends were declared.
- Board/AGM Resolution authorizing payment of dividend/profits to both local and foreign shareholders.
- Evidence of tax payment on the amount to be repatriated issued by the Federal Inland Revenue Services.
- CCI or approved Status Certificate (in the case of old companies).
- Copy of dividend warrant to be repatriated. Where the foreign investor intends to withdraw its capital, the following documents would be required:
- Duly completed and approved Form 'A'.
- Copy of sale agreement
- Original certificate of capital gains tax paid.
- CCI or approved Status Certificate (in the case of old companies).
- Evidence to show that the beneficiary has sold or transferred assets.
- Evidence of valuation by an independent third party

The current rates applicable in respect of capital allowances are:

<u>S/N</u>	<u>Qualifying Expenditure in Respect of:-</u>	<u>Initial Allowance (%)</u>	<u>Annual Allowance (%)</u>
1	Building Expenditure	5	10 per Annum
2	Industrial Building Expenditure	15	10
3	Mining	20	0
4	Plant excluding furniture and fittings	20	10
5	Furniture and Fittings	15	10
6	Motor Vehicle Expenditure	25	20
7	Plantation equipment expenditure	20	33
8	Housing Estate Expenditure	20	10
9	Ranching and Plantation Expenditure	25	15
10	Research and Development Expenditure	25	12

11	Public Transportation Motor Vehicle	30	–
----	-------------------------------------	----	---

The amount of capital allowance to be enjoyed in any year of assessment is restricted in Nigeria to 75% of assessable profit in case of manufacturing companies and 66% in case of others, except such companies in agro-allied industries that are not affected by this restriction. If leased assets are used in agro-allied ventures, the full (100%) capital allowance claimed will be granted. Moreover, where the leased assets are agricultural plants and equipment, there will be an additional investment allowance of 10% on such expenditure.

iv. **IN-PLANT TRAINING**

This is applicable to industrial establishments that have set up in – plant training facilities. Such industries enjoy a two percent tax concession for a period of five years.

v. **INVESTMENT IN INFRASTRUCTURE**

This is a form of incentive granted to industries that provide facilities that ordinarily, should have been provided by government. Such facilities include access roads, pipe borne water and electricity. Twenty percent (20%) of the cost of providing these infrastructural facilities, where they do not exist, is tax deductible.

vi. **INVESTMENT IN ECONOMICALLY DISADVANTAGED AREAS**

Without prejudice to the provision of the pioneer status enabling law, a pioneer industry sited in economically disadvantaged Local Government Area is entitled to 100% tax holiday for seven years and an additional 5% capital depreciation allowance over and above the initial capital depreciation allowance.

vii. **LABOUR INTENSIVE MODE OF PRODUCTION**

Industries with high labour/capital ratio are entitled to tax concessions. These are industries with plants, equipment and machinery, which essentially are operated with minimal automation. Where there is automation, such automation should not be more than one process in the course of production.

The rate is graduated in such a way that an industry employing 1,000 persons or more will enjoy 15 percent tax concession, while an industry employing 200 will enjoy 7 percent and those employing 100 will enjoy 6 percent and so on.

viii. **LOCAL VALUE ADDED**

10% tax concession for five (5) years. This applies essentially to engineering industries, where some finished imported products serve as inputs. The concession is aimed at encouraging local fabrication rather than the mere assembly of completely knocked down parts.

ix. RE-INVESTMENT ALLOWANCE

This incentive is granted to companies engaged in manufacturing which incur qualifying capital expenditure for the purposes of approved expansion, etc. the incentive is in the form of a generalized allowance of capital expenditure incurred by companies for the following:-

- Expansion of production capacity
- Modernization of production facilities
- Diversification into related products

x. MINIMUM LOCAL RAW MATERIALS UTILIZATION

A tax credit of 20% is granted for five years to industries that attain the minimum level of local raw material sourcing and utilization. The minimum levels of local raw materials sourcing and utilization by sectors are: –

Agro-allied – 70%
 Engineering – 60%
 Chemicals – 60%
 Petrochemicals – 70%

SECTORAL INCENTIVES

i. INDUSTRY

- (a) Companies with turnover of less than N1 million are taxed at a low rate of 20% for the first five years of operation if they are in the manufacturing business.
- (b) Dividend from companies in manufacturing sector with turnover of less than N1 million is tax-free for the first five years of their operation.
- (c) Dividends derived from manufacturing companies in petrol chemical and liquefied natural gas sub-sector are exempted from tax.

ii. AGRICULTURE

- a) Companies in the agro-allied business do not have their capital allowance restricted. It is granted in full i.e. 100%.
- b) The payments of minimum tax by companies that make small or no profits at all do not apply to agro-allied business.
- c) Agro-allied plant and equipment enjoy enhanced capital allowances of up to 50%.
- d) Processing of agricultural produce is a pioneer industry; consequently, there is 100% tax-free period for 5 years or projects into processing of agricultural produce.
- e) Agricultural and Agro allied Machinery:
 All agricultural and agro-industrial machines and equipment to enjoy 1% duty.
- f) Agricultural Credit Guarantee Scheme Fund (ACGSF) administered by the Central Bank of Nigeria:
 Up to 75% guarantee for all loans granted by commercial banks for agricultural production and processing.

g) Interest Drawback Program Fund:

60% repayment of interest paid by those who borrow from banks under the ACGS, for the purpose of cassava production and processing provided such borrowers repay their loans on schedule.

iii. SOLID MINERALS

The following incentives are available in the solid minerals sector:

- a) 3 to 5 years tax holiday;
- b) Low income tax of between 20% and 30%;
- c) Deferred royalty payments depending on the magnitude of the investment and the strategic nature of the project;
- d) Possible capitalization of expenditure on exploration and surveys.
- e) Extension of infrastructure such as roads and electricity to mining sites;
- f) The holder of a mining lease shall, where qualified, be entitled to:
 - Depreciation or capital allowance of 75% of the certified true capital expenditure incurred in the year of investment and 50% in subsequent years
 - Investment allowance of 5%
 - Exemption from payment of customs & import duties
 - Expatriate quota & resident permit for approved expatriate personnel
 - In addition to roll-over relief under the capital gains tax (CGT), companies replacing their plants and machinery are to enjoy a once-and-for-all 95% capital allowance in the first year with 5% retention value until the assets are disposed, 15% will be granted for replacement of an asset.

iv. PETROLEUM

The incentives in this sector are granted to companies that are into joint ventures with the Nigerian National Petroleum Corporation and have signed Memorandum of Understanding. The incentives are:

- Guaranteed minimum margin of US\$2.50 bl;
- Accelerated capital allowances which provides that the capital allowances can be carried forward indefinitely;
- Graduate royalty rates approved for oil companies.

Onshore production in territorial waters and continental shelf areas beyond 100 meters.

Investment tax allowances (ITA) is granted to a company in respect of any asset for the accounting period. The ITA is graduated as follows:

On shore – 5%

Off shore in depth of up to 10m – 10%

Off shore in depth of between 100-200m – 15%

Off shore in depth of over 200m – 20%

v. TAX INCENTIVES TO GAS INDUSTRY

In view of the enormous potentials in this sector, Government has approved the following fiscal incentives:

GAS PRODUCTION PHASE

- Applicable tax rate is the same as the company income tax which is currently at 30%
- Capital allowance at the rate of 20% per annum in the first four years, 19% in the fifth year and the remaining 1% in the book
- Investment tax credit at the current rate of 5%
- Royalty at the rate of 7% on shore and 5% off shore

GAS TRANSMISSION AND DISTRIBUTION

- Capital allowance as in production phase above
- Tax rate as in production phase
- Tax holiday under pioneer status

LNG PROJECTS

- Applicable tax rate under PPT is 45%
- Capital allowance is 33% per year on-straight line basis in the first three years with 1% remaining in the books
- Investment tax credit of 10%
- Royalty 7% on-shore 5% off-shore, tax deductible

GAS EXPLOITATION (UPSTREAM OPERATION)

Fiscal arrangements are reviewed as follows:

- All investments necessary to separate oil from gas from reserves into suitable product is considered part of the oil field development.
- Capital investment facilities to deliver associated gas in usable form at utilization or transfer points will be treated for fiscal purposes as part of the capital investment for oil development.
- Capital allowances, operating expenses and basis for assessment will be subjected to the provisions of the PPT Act and the revised Memorandum of Understanding (MOU).

GAS UTILISATION (DOWN STREAM OPERATAION)

- Companies engaged in gas utilization are to be subjected to the provisions of the Companies Income Tax Act (CITA);
- An initial tax free period of three years renewable for an additional two years; Accelerated capital allowances after the tax-free period in the form of 90% with 10% retention in the books;
- 15% investment capital allowance, which shall not reduce the value of the asset;

In 1998, the government approved additional incentives to support the gas industry in the following areas:

- All gas developmental projects, including those engaged in power generation, liquid plants, fertilizer plants, gas distribution/transmission pipelines are taxed under the provisions of Companies Income Tax (CITA) and not the Petroleum Profit Tax;

- All fiscal incentives under the gas utilization downstream operations since 1997 are to be extended to industrial projects that use gas i.e. power plants, gas to liquids plants, fertilizer plants, gas distribution/transmission plants;
- The initial tax holiday is to be extended from three years to five years;
- Gas is transferred at 0% PPT 0% Royalty;
- Investment capital allowance is increased from 5% to 15%;
- Interest on loan on gas project is to be tax deductible provided that prior approval was obtained from the Federal Ministry of Finance before taking the loan; and
- All dividends distributed during the tax holiday shall not be taxed.

(vi) TELECOMMUNICATIONS

Government provides non-fiscal incentives to private investors in addition to a tariff structure that ensures that investors recover their investment over a reasonable period of time, bearing in mind the need for differential tariffs between urban and rural areas. The tariff structure as approved by the regulatory authority, Nigerian Communication Commission, also provides adequate cross-subsidy between the profitable trunk and local calls of the urban and non-profitable operation of the rural areas. Other Incentives in place are:-

- a) Manufacture/installation of telecommunications related equipment is considered as pioneer activity. As a result, they enjoy 3 to 5 years tax holiday.
- b)
- c) Taxes and duties do not exceed those charged on essential electrical goods.

(vii) ENERGY (Electricity)

Among the incentives put in place by Government to encourage investors in the sector are:

- Tax holiday of 3 – 5 years is granted to companies that manufacture: Transformers, meters, control panels, switchgears, cable and other electrical related equipment, which are considered pioneer products/industries;
- Power plants using gas are assessed under the company income tax act at a reduced rate of 30%.

(viii) TOURISM

The following incentives have been put in place to encourage domestic and foreign investors' participation in the tourism industry in Nigeria:

- The tourism sector was accorded preferred sector status in 1999. This makes the sector qualify for incentives (available to similar sectors of the economy) such as tax holiday, longer years of moratorium and import duty exemption on tourism related equipment.

- Provision of basic infrastructure that is, road, water, electricity, communications etc to centre of attraction. Some states have specific areas as tourism development zones thereby making acquisition of land easier
- Provision of land for tourism development at concessional rates.
- Availability of soft loans with long period of moratorium.

(ix) TRANSPORT

The following incentives are in place to encourage investment in the sector:

Shipbuilding, repairs and maintenance of vessels, boat, barges, diving and underwater engineering services, aircraft maintenance and manufacturing are considered pioneer products. As a result, they enjoy 3 -5 years tax holiday depending on location.

حوافز التصدير

EXPORT INCENTIVES

Export incentives are aimed at encouraging and assisting exporters to increase and diversify the total value and volume of non-oil exports from Nigeria. These incentives are designed to address the major problems of supply, demand and price competitiveness of Nigeria's export. Some of the incentives now take the form of Negotiable Duty Credit Certificate (NDCC) and are as indicated below:

Manufacture – In – Bond Scheme

The Manufacture – in – Bond Scheme is designed to encourage manufacturers to import raw material inputs and other intermediate products duty-free for the production of exportable goods, backed by a bond issued by any recognized financial institution. The bond will be discharged after evidence of exportation and repatriation of foreign exchange has been produced.

(a) Guidelines:

- (i) The Manufacturer-in-Bound Scheme (MIBS) shall be applicable to export manufacturers only.
- (ii) Interested manufacturers should apply to the Federal Ministry of Finance using the prescribed forms.
- (iii) For a manufacturer to enjoy the scheme, the factory premises must be approved for that purpose by the Nigerian Customs service.
- (iv) Approval including the Import Requirement Certificate (IRS) should be obtained within a period of two months and transmitted to the Nigerian Customs service for implementation.

- (v) The Nigerian Customs Service will determine acceptability guarantee Bond issued by Commercial or Merchant Bank or NEXIM or Insurance Companies covering not less than 110 per cent customs duty payable on each consignment.
- (vi) Under this scheme, manufacturers of export commodities will be entitled to import duty-free raw material inputs, CKDS and intermediate inputs whether prohibited or not for the manufacture of export commodities.
- (vii) The Manufacturer-in-Bond Scheme shall operate on an annual (12 calendar months) importation basis as the exporter wishes. For prohibited items however, the scheme shall operate Import by Import basis.
- (viii) The Bond, which shall be effective from the date of its issuance by the Bank shall be discharged when the condition stipulated therein have been fulfilled.
- (ix) The Nigerian Customs Service will periodically monitor the utilization of raw materials imported under this scheme until the Bond is fully executed.
- (x) In the event of inability of any manufacturer to fulfill the conditions stipulated in the Bond, the manufacturer to fulfill the conditions stipulated in the Bond, the manufacturer shall apply to the Nigerian Customs Service through its approved dealer Bank, for an extension of the Bond particularly when the life of the Bond has expired. The extension of the Bond shall not exceed three months.
- (xi) Repatriation of the foreign exchange realized from the transaction shall be confirmed by the Central Bank of Nigeria before the Bond is discharged.
- (xii) Bill of Entry marked "Manufacturer-in-Bond Scheme" shall be used for clearance of goods under the scheme.
- (xiii) A Committee comprising the Ministry of Finance, representatives of the Nigerian Customs Service, Nigerian Export Promotion Council, Standard Organization of Nigeria and the Central Bank of Nigeria shall monitor the scheme. The monitoring body shall render a quarterly Report to the NMIBS Committee.
- (xiv) In the event of default by the manufacturer, the Nigerian Customs Service shall redeem the Bond by calling on the guarantor to pay up the appropriate customs duties and other associated charges.

- (xv) A manufacturer participating in the Manufacturer-in Bond Scheme is expected to designate a warehouse or store in his factory premises for the storage of inputs and finished goods; and
- (xvi) Import Duty Report (IDR), Clean Report of Findings (CRF), Form 'M' and other relevant documents for this scheme shall be clearly marked "MIB Scheme".

(b) Duty Drawback Scheme:

Duty Drawback scheme provides for refunds of duties/sur-charges on raw materials including packing and packaging materials used for the manufacture of products upon effective exportation of the final products. The new Duty Drawback scheme shall give automatic refunds (60%) on initial screening by the Duty Drawback Committee and upon the presentation of bond from a recognized Bank, Insurance Company or other financial institution.

The Bond will cover 60% of the refund to be made to the exporter and will only be discharged after final processing of the application has been made. At the end of the processing of exporters claims, the Duty Drawback Committee shall grant any balance where applicable or request for refunds for any over payment made.

(c) Duty Drawback Facilities:

The scheme provides for fixed drawback and individual drawback facilities. The fixed drawback facility is for those Exporters/Producers whose export products are listed in the fixed drawback schedule to be issued from time to time by the Committee. When the import content of the export produce is more or less constant, and import prizes (including exchange rate), tariff rates and technology used are relatively stable or "fixed", it is possible to calculate a standard Input-Output Co-efficient Schedule (ICS) for these category of products on the basis of which a fixed drawback rate can be computed to be rebated per unit of export product.

Whereas the individual drawback is for producers/exporters who do not qualify under the fixed drawback facilities, it is therefore a straight forward traditional drawback mechanism under which duty is paid on all import inputs. The duties are subsequently, rebated on inputs used for export production. As general case the final export/producer can apply for the Scheme.

(d) Eligibility:

A trading Company which collects industrial products from one or more manufacturers as well as a trading Company which imports raw material inputs including packaging and packaging materials used for the production of goods exported by him could also apply for the scheme. Such a trading company must have entered into a contract with final producer of the product in such a way that Duty Drawback Committee can obtain

necessary information and documents to enable the Committee act appropriately. Applications must be companies incorporated in Nigeria

(e) Time Limit:

Duty drawback application must be filled within a maximum of two years from the date of exportation. In order to qualify for the drawback payment (both individual and fixed drawback) exportation of the product which was produced with imported inputs must be completed within 18 months after the importation of the inputs.

(f) Application Procedure:

Application for either Fixed or individual Drawback Facilities should file the following documents to the Duty Drawback Committee.

- (i) Completed new application form for Duty Drawback Rate/Refund obtained from the Duty Drawback Rate/Refund obtained from Duty Drawback Secretariat and all Zonal Offices of the Nigerian Export Promotion Council
- (ii) Attach clear photocopies of the following documents in triplicates:
Import bill of entry for Home use (Customs and Excise Form C 188) for the respective raw material inputs used for the export production.
Import bill of landing for the raw material inputs used for the export production.
Letter of contract agreement between the Trading Company and producer in cases where the Trading Company is applying for the facility
Current registration certificate with NEPC
- (iii) In addition to the above documents, all applications for refunds should be filed with the following in triplets:
Export Bill of Entry for Non-Domestic Goods (Customs and Excise Form sale 98) Form NXP
- (iv) Bank Bond to be issued by a recognized Bank or Insurance Company to the tune of 60 per cent upfront payment approved by the Committee as duty drawback refund and to guarantee the refund of any overpayment made to the exporter.

(g) Rules of Duty Drawback Application and Processing:

- a) The following rules have to be observed to simplify the processing procedures:

- (i) For the same export product defined in an export entry documents, all inputs used to produce a given export article should be treated as part of a single application and therefore cannot be divided into separate duty

drawback applications.

If imported inputs, registered in a single import entry document are subdivided and used for production of more than one export consignment, the import entry document should include information on the production of inputs and the balance remaining to be used.

(ii) Export Expansion Grant (EEG) Scheme

(b) Incentive rates:

The scheme will operate the “Weighted Eligibility Criteria” in assessing application for EEG. The baseline data as supplied by individual applicant company would be used in its assessment. Thus the method of assessment is company specific. A company’s EEG assessment would be conducted once yearly and the determined rate will apply throughout the year.

The weighted eligibility criteria have four bands: 30% 20%, 10%, and 5%. The following template will be used in assessing the incentive rate for every EEG applicant.

Determination of Export Performance – Eligibility Criteria

S/N	Eligibility Criteria	Company Data	Threshold	Weight	Company Score
1	Local value added			25%	
2	Local content			20%	
3	Employment (Nigerians)			20%	
4	Priority Sector			10%	
5	Export Growth			20%	
6	Capital Investment			5%	

	Total Weight - 100%
--	----------------------------

A new entrant into the EEG scheme shall provide prior period financial statement or where applicable an investment plan for its assessment.

(c) Eligibility:

- i. Export must be registered with the Nigerian Export Promotion Council (NEPC).
- ii. Eligible exporter shall be a manufacturer producer or merchant of products of Nigeria origin for the export market (i.e. the products must be made in Nigeria)
- iii. An exporter must have a minimum annual export turnover of N5million and evidence of repatriation of proceeds of exports
- iv. Exporter – company shall submit its baseline data which includes Audited Financial statement and information on operational capacity to NEPC.
- v. Validity for EEG Application
- vi. Qualifying export transaction must have the proceeds fully repatriated within 180 days, calculated from the date of export.
- vii. Export Development Fund Scheme

The Scheme provides financial assistance to private sector exporting companies to cover part of their initial expenses in respect of the following export promotion activities:

- a) Participation in training courses, symposia, seminars and workshops in all aspects of export promotion
- b) Advertising and publicity campaigns in foreign markets
- c) Export market research and studies
- d) Production design and consultancy
- e) Participation in trade missions, buyer-oriented activities, overseas trade fairs, exhibitions and sales promotion
- f) Cost of collecting trade information, and
- g) Backing up the development of export oriented industries.
- h) Trade Liberalization Scheme (TLS) of Economic Community of West African States (ECOWAS)

This is an export liberalization incentive that focuses on the ECOWAS sub-region. The Scheme is an incentive primarily geared towards export activities within the ECOWAS sub-region. The objective is to significantly expand the volume of intra-community trade in the sub-region via the removal of both tariff and non-tariff barriers to trade in good originating from ECOWAS countries. This affords preferential access to the ECOWAS market from Nigeria.

(v) OIL AND GAS FREE ZONE

The Oil and Gas Export Free Zone Act No. 8 of 1996 established an Oil and Gas Free Zone Authority to manage, control and co-ordinate all the activities within the zone. This zone encompasses three oil and gas service centers around the ports of Onne (near Port Harcourt), Calabar and Warri. All three ports have enhanced stacking and warehousing facilities awaiting subscribers. Incentives and fiscal measures approved by government that favour and encourage large investments in the region include:

- No personal income tax
 - 100% repatriation of capital and profit
 - No pre-shipment inspection for goods imported into the free zone.

(vi) NIGERIA EXPORT PROCESSING ZONES

The Federal Government of Nigeria has passed an aggressive Free Zone Law which has created a business friendly environment benefiting from the following incentives:

- Complete tax holiday for all Federal, State and Local Government taxes, rates, custom duties and levies;
- One-stop approval for all permits, operating licenses and incorporation papers;
- Duty-free, tax-free import of raw materials for goods destined for re-export;
- Duty-free introduction of capital goods, consumer goods, components, machinery, equipment and furniture;
- Permission to sell 100% of manufactured, assembled or imported goods into the domestic Nigerian Market;
- When selling into the domestic market, the amount of import of import duty on goods manufactured in the free zones is calculated on the basis of the value of the raw materials or components used in assembly not the finished product;
- 100% foreign ownership of investments;
- 100% repatriation of capital, profits and dividends;
- Waiver of all import and export licenses;
- Waiver on all expatriate quotas for companies operating in the zones;
- Prohibition of strikes and lockouts;
- Rent-free land during the first 6 months of construction;

TAX INCENTIVES FOR OTHER LINES OF TRADE

- (i) Exemption from tax of companies profits in respect of goods exported from Nigeria provided the proceeds are repatriated to Nigeria and used exclusively for purchase of raw materials, plants equipment and spare parts
- ii) Exclusion from taxes the profits of companies whose supplies are exclusively from input to the manufacturing of products for exports.
- iii) All new industrial undertakings including foreign companies and individual operating in an Export Processing Zone (EPZ) are allowed full tax holidays

- for three consecutive years.
- iv) As a means of encouraging industrial technology, companies and other organizations that engage in research and development activities for commercialization enjoy 20% investment tax credit on their qualifying expenditure.
 - v) Dividends distributed by Unit in Nigeria are free of tax and no withholding tax is deducted there from since such incomes have already suffered tax in the first instance.
 - vi) All companies engaged wholly in fabrication of tools, spare parts and simple machinery for local consumption and export are to enjoy 25% investment tax credit on their qualifying capital expenditure while any tax payer who purchases locally manufactured plants and machinery are similarly entitled to 15% investment tax credit on such fixed assets bought for use.

OTHER INCENTIVES, BENEFITS AND GUARANTEES

(i) INCENTIVES FOR SPECIAL INVESTMENT

For the purpose of promoting identified strategic or major investment, the Commission shall, in consultation with appropriate Government agencies, negotiate specific incentive packages for the promotion of investment as the Commission may specify.

(ii) DOUBLE TAXATION AGREEMENTS

In the last few years, double taxation agreements have been entered into by Nigeria with a number of countries. These agreements are entered into with a view to affording relief from double taxation in relation to taxes imposed on profit taxable in Nigeria and any taxes of similar character imposed by the law of the country concerned.

The method of relief from double taxation under Nigeria's tax treaties is by way of a "tax credit". The mechanism of the tax credit is such that the tax payable in Nigeria on profits of a Nigeria Company being remitted into the country is reduced by the amount of "foreign tax" paid abroad. The converse is equally true where an overseas company receives profits from abroad. Nigeria has DTA with the following countries:

- UK;
- France;
- Netherlands;
- Belgium;
- Pakistan;
- Canada;
- Czech Republic;
- Philippines; and
-

Negotiations are in progress at various stages with other countries like Turkey, Russia, India, and Korea.

Other countries have indicated their interest to commence negotiation of tax treaties with Nigeria. As a concession to Nigeria's treaty partners, government has approved a lower treaty rate of 7.5 on dividends, interest, rent and royalties when paid to a bonafide beneficial owner of a treaty country.

(iii) INVESTMENT PROMOTION AND PROTECTION AGREEMENT (IPPA)

As part of additional effort to foster foreign investors' confidence in the Nigeria economy, Government continues to enter into bilateral investment promotion and protection agreements (IPPAs) with countries that do business with Nigeria.

The IPPA helps to guarantee the safety of the investment of the contracting parties in the event of war, revolution, expropriation or nationalization. It also guarantees investors the transfer of interests, dividends, profits and other incomes as well as compensation for dispossession or loss. To this end, Nigeria has concluded and signed IPPAs with:

- France;
- United Kingdom;
- Netherlands;
- Romania;
- Switzerland;
- Spain;
- South Africa; etc.

Negotiations with the United States of America, Belgium, Sweden and the Russian Federation are at various stages.

(iv) LIBERALISATION OF OWNERSHIP STRUCTURE

The government in repealing the Nigerian Enterprises Promotion Act of 1972 (Amended in 1977 and in 1989) and promulgating the Nigerian Investment Promotion Commission Act of 1995 has liberalized the ownerships structure of business in Nigeria. The implication of this is that foreigners can now own 100% shares in any company as opposed to the earlier arrangement of 60%-40% in favour of Nigerians.

(v) REPATRIATION OF PROFIT

Under the provisions of the Foreign Exchange (Monitoring & Miscellaneous Provision Act No. 17 of 1995), foreign investors are free to repatriate their profits and dividends net of taxes through an authorized dealer in freely convertible currency.

(vi) GUARANTEES AGAINST EXPROPRIATION

The Nigerian Investment Promotion Commission Act guarantees that no enterprise shall be nationalized or expropriated by any government in Nigeria.

المناطق التجارية الحرة في نيجيريا:-

الإجمالي (25) منطقة تجارة حرة – يعمل منها نحو (17) منطقة "فقط" حتى تاريخه والباقي تحت التنفيذ والإنشاء ، موضحة بالتفصيل لاحقاً فيما يلي قائمة بالمناطق الحرة في نيجيريا:

LIST OF FREE TRADE ZONE IN NIGERIA							
N o.	Name	Location	Sponsor/ Developer	Land size (Hectares)	Date of Designation	Specialty	Status
1	Calabar Free Trade Zone (CFTZ)	Cross River	Fed. Govt.	220	June 14, 1905	Manufacturing, Oil & Gas, Logistic Services	Operational
2	Kano Free Trade Zone (KFTZ)	Kano	Fed. Govt.	463	June 20, 1905	Manufacturing, Logistic Services, Warehousing	Operational
3	Tinapa Free Zone & Resort	Cross River	State Govt./Private	265	October 7, 2004	Manufacturing, Trade, Tourism & Resort	Operational
4	Snake Island Int. Free Zone	Lagos	Nigerdock Plc	59	April 4, 2005	Steel Fabrication, Oil & Gas, Sea Port	Operational
5	Maigatari Border Free Zone	Jigawa	State Govt.	214	June 22, 1905	Manufacturing, Warehousing	Operational
6	Ladol Logistics Free Zone	Lagos	GRML		June 21, 2006	Oil & Gas, Fabrication, Oil & Gas Vessels, Logistics	Operational
7	Airline Services EPZ	Lagos	Private		March 21, 2003	Food Processing and Packaging	Operational
8	ALSCON EPZ	Akwa Ibom	Fed. Govt./Private	815	June 1, 2004	Manufacturing	Operational
9	Sebore Farms EPZ	Adamawa		2000	December 21, 2001	Manufacturing Oil & Gas, Petrochemical	Operational
10	Ogun Guandong FT Zone	Ogun	State Govt./Private	10000	February 28, 2008	Manufacturing	Operational
11	Lekki Free Zone	Lagos	State Govt. FCT		December 4, 2008	Manufacturing, Logistics	Operational
12	Abuja Tech. Village Free Zone	FCT		702	May 18, 2007	Science & Technology	Under Construction
13	Ibom Science & Tech. FZ	Akwa Ibom	State Govt. Eurochem	122	July 14, 2006	Science & Technology	Operational
14	Lagos Free Trade Zone	Lagos	technology Singapore	218	October 4, 2002	Manufacturing Oil & Gas, Petrochemical	Operational
15	Olokola Free Trade Zone	Ondo & Ogun	State Govts./Private	10500	June 26, 1905	Oil & Gas Manufacturing	Operational

16	Living Spring Free Zone	Osun	State Govt.	1608	October 12, 2006	Manufacturing, Trading and Warehouse	Under Construction
17 18	Brass LNG Free Zone Banki Border Free Zone	Bayelsa Borno	Fed. Govt./Private State Govt.	304 500	February 2, 2007	Liquified Natural Gas Manufacturing, Warehousing, Trading	Dev. yet to commence The Sponsor yet to be committed
	Oils Integrated Logistics		Private Oil Field Industry			Marine, Logistics, Support Services for offshore Oil	Operational License
19 20	Services Free Zone Specialized Railway Industrial FTZ	Lagos Ogun	Support Service Ltd State Govt.	1000	October 12, 2004 April 30, 2007	Repairs Rail Cargo Transport	Suspended Dev. yet to commence
21	Imo Guangdong FTZ	Imo	State Govt.	1399	May 7, 2007	Manufacturing	Dev. yet to commence
22	Kwara Free Zone	Kwara	State Govt.	356	July 10, 2009	Trading, Warehousing	Physical Dev. Yet to commence
23	Koko Free Trade Zone	Delta	State Govt.	2327	December 2, 2009	Manufacturing	Physical Dev. Yet to commence
24	Oluyole Free Zone	Oyo	State Govt.	1375	May 16, 2000	Manufacturing	Physical Dev yet to Commence
25	Ibom Industrial Free Zone	Akwa Ibom	State Govt.		Feb 20,2012	Manufacturing, Oil & Gas, Trading Services	Physical Dev. yet to commence

Nigeria: Regulations & Licensing Of Free Trade Zone In Nigeria

A Free Trade Zone is a category of the special economic zone in Nigeria. It is areas where goods may be landed, manufactured, handled, stored, or perhaps reconfigured and re-exported under specific customs regulation. The goods processed export from free trade zones are not subject to customs duty. Free trade zones are often set up around major seaports, international airports, and national frontiers - areas with many geographic advantages for trade.

The government agency overseeing the activities in the free trade zones in Nigeria is the Nigeria Export Processing Zones Authority (NEPZA) established under the Nigeria Export Processing Zone Act Cap N107 Laws of the Federation of Nigeria 2004 (the Act).

ACTIVE FREE TRADE ZONES IN NIGERIA

Some of the functioning Free Trade Zones in Nigeria include the followings:

- Ogun Guangdong Free Trade Zone
- Lagos Free Trade Zone

- Lekki Free Zone
- Newrest Airline Services & Logistic EPZ
- Dangote Industries Free Zone
- Ladol Free Zone
- Nigeria Aviation Handling Company (NAHCO)
- Nigeria International Commerce City (Eko Atlantic)
- Snake Island Integrated Free Zone
- Tomaro Industrial Park
- Quits Aviation Services FZ
- Pan African Catering Services FZ
- NASCO FZ
- Alaro City Lekki Free Zone
- Centenary Economic City
- Abuja Tech. Village Free Zone
- Newrest Airline Service & Logistic FTZ

TYPES OF LICENSES IN FREE TRADE ZONES

There are actually three significant grants or licenses that may be granted in respect of Free Trade Zones in Nigeria.

- Free Zone Developers License
- Free Zone Enterprise License
- Export Processing Factory/Export Processing Farm License

Free Zone Developers License

This type of license is granted to either a public or private entity for the establishment, management and operation of a Free Zone in Nigeria under the supervision, monitoring and regulation by the NEPZA

Free Zone Enterprise License

This particular type of license is actually granted by the Authority or the Zone Management for an enterprise to carry out an approved activity within a Free Zone. Such activities may include Manufacturing, Trading Servicer Provision.

Export Processing Factory/Export Processing Farm License

This license is actually granted by the Authority to an export-oriented manufacturing enterprise of a farm located in the customs territory that has the capacity to export more than 75 % of its production.

ELIGIBILITY FOR A LICENCE

In considering eligibility for a Free Trade Zone License, the Authority/Zone Management shall put the following factors into consideration:

- The business activities that the applicant proposes to carry out shall be in consonance with the free zone permitted activities;
- The proposed business activities to be carried out will bring value to and be consistent with, the development program for the Free Zone;
- The applicant shall comply with the applicable Rules and the Act and Regulations, which could be put in place by the Authority or Zone management from time to time;

- The technical, managerial and financial capabilities of the applicant; and the applicant's experience and track record;
- The amount of foreign direct investment proposed by the applicant.

A License shall only be granted to an Applicant who must have satisfied the Authority or the Zone Management in line with the requirements.

REGISTRATION

In line with the Free Zones Registration Procedures and Regulations, upon a License being approved to an entity by the Authority or Zone Management, they shall cause all relevant information in respect of the enterprise to be entered in the FZ Register and for a Certificate of Registration, duly executed by or perhaps on behalf of the Authority/Zone Management to be issued.

REGISTERED ADDRESS

Each Free Zone Enterprise shall always have an address, either in the Free Zone, in the State, or perhaps in another State, to which all communications and notices may be forwarded to. Details of that address, which shall be its registered address, and of any change of address shall be notified within fourteen days to the FZ Registry, and details thereof promptly entered in the FZE Register.

OBJECT OF FREE ZONE ENTERPRISES

The objects of each Free Zone Enterprise in Nigeria shall be to have on all that business activities within the area of the Free Zone, as the Authority may approve under the terms of the license issued in respect of the Free Zone Enterprise and anywhere else in accordance with all the applicable laws and regulations, and all business and other matters ancillary, related or conducive thereto. Such matters are going to include power for each Free Zone Enterprise to borrow, grant security, guarantee some obligation of any person or perhaps indemnify any person, to enter into all kinds of financial transactions and banking, to issue, make endorse or draw negotiable instruments (which include cheques, bills of exchange, promissory notes or perhaps bills of lading) in relation to its power and business for each Free Zone Enterprise to make, alter or perhaps dispose of any investments (whether or perhaps not within Nigeria) in relation to its company.

The Regulations also provide that a Free Trade Zone License shall be seen as personal to the Licensee who must not transfer, assign, or perhaps purport to transfer or perhaps assign the license in whole or in part without the prior written consent of the Authority or Zone Management.

RENEWAL OF LICENCE

A Free Trade Zone License usually lasts for one year, and it may be renewed upon expiration.

Requirements for Renewal

- Payment of the License renewal Fee;
- Production of any other documents returns
- Payment of all outstanding amounts (if any) due to the Authority.

OPERATIONS BY LICENSEE OUTSIDE THE FREE ZONE

According to the Licensing of Free Zones and Business Enterprises Regulations, a License granted by the Authority or Zone Management shall only be valid within the Free Zone. A Licensee wishing to have business outside the Free Zone must comply with the applicable and regular laws in force for the time being outside the Free Zone.

INCENTIVES AVAILABLE TO BUSINESSES IN THE FREE TRADE ZONE

If a business commences in any of the free trade zones, they are exempted from the regular laws and rules of the government, which are actually applicable all over the country of Nigeria, particularly in the area of taxes and customs duties. In return, the government anticipates that such businesses are going to help the economic growth of the nation. There are many benefits available for an enterprise when it is set up in a Free Trade Zone in Nigeria. Some of these advantages include the followings:

Any legislative provision related to taxes, levies, duties, and some foreign exchange regulations which are actually applicable in the country shall not apply to the companies set up in a Free Trade Zone. Section 8 of the Act provides that "**approved enterprises operating within a**

Zone shall be exempted from all Federal, Government and State taxes, rates and levies"

Additionally, Section 18(1) (a) of the NEPZA provides that "**legislative provisions pertaining to taxes, levies, foreign exchange regulations and duties shall not apply within the Zones."**"

Additionally, a business set up in the Export Processing Zone is actually allowed to send back all the foreign capital investment with capital appreciation of the investment. If any profits and dividends are earned by foreign investors, they are able to be remitted back to the home country.

Companies established in the free zones are able to employ competent personnel and foreign managers. The regulations of the NEPZ provide that all of the businesses which are actually licensed companies established in EPZ will be exempted from the expatriate quota requirement. This implies that companies operating within the zone will not require to obtain expatriate quotas before they are able to bring the expatriates to work in the free trade zones, unlike companies incorporated under the Companies and Allied Matters Act.

SETTING UP A COMPANY IN THE FREE TRADE ZONES IN NIGERIA

The procedure for the registration of the free trade zone enterprise is completely different from the registration of ordinary business in Nigeria. To set up a company in the free trade zone, the investor must take certain steps that are standard for all of the free zones of the nation. These steps are as follows:

- Obtain and complete the application form.
- Submit the completed application form in the Zone Administration office or perhaps NEPZA Office with the required Project Plan/Feasibility Study.
- The application will be reviewed, and after review, it might be accepted by the administration or be rejected.

- When the application is actually approved, an Operating License (OPL) will be issued by the Administration of the Free Zone.

It is noteworthy to state that you will find prohibitions on the type of trade done within the EPZ. Companies that are actually licensed to trade within the EPZ are actually prohibited from carrying out retail trade. Section 14 of the NEPZA provides that

"No retail trade shall be conducted within a Zone without the prior approval of the Authority and which might be subject to such terms and conditions as may be imposed, from time to time, by the Authority"

Section 16 of the Act further prohibits the sale of ammunition and dangerous explosives. Section sixteen states as follows. The Act further provides for a mechanism for resolving disputes between Licensees or Licensee and any government authority or Licensee's employers.

Free Zones in Nigeria provide rewarding and important areas that not only attract foreign investors but also provide employment opportunities to the local citizens. Lastly, once an enterprise has been registered within a trade zone, such business is actually exempted from incorporation with the Corporate Affairs Commission.

البنوك الرئيسية في نيجيريا

NAMES OF THE PRESENT NIGERIAN BANKS

Access Bank Plc.

Access bank is one of the leading financial institutions in Nigeria. It was founded in 1989 and acquired intercontinental bank in 2011.

Access bank has its branch in 9 African countries.

Address:

Plot 99c, Danmole Street,
Off Adeola Odeku/Idejo Street,
Lagos State.

www.accessbankplc.com

Email:

contactcenter@accessbankplc.com

Tel No: 0700-2255-2223-77.

Citibank Nigeria

Citibank Nigeria was formerly named Nigeria International Bank before it was officially changed to its present name. The company operates with 12 branches in every state in Nigeria. Citibank Nigeria is a subsidiary of Citigroup, USA and incorporated on May 2, 1984.

Address:

Charles S. Sankey House,
27, Kofo Abayomi Street,
Victoria Island,

Lagos, Nigeria.

Website: www.citigroup.com
Tel No: 01-279-8400

Diamond Bank

Incorporated on 21 March, 1991, Diamond bank is a universal bank that offers full range of banking products, services and experiences for customer's satisfaction.

Address:

Plot 4, Block 5, BIS Way,
Off Lekki-Express Way, Lekki,

Lagos

Website: www.diamondbank.com
Tel No: 0700-300-0000
Fax: 01-261-9728

Ecobank

A Pan-African bank licensed by the Central Bank of Nigeria with operation in almost all the African countries.

Address:

Plot 21, Ahmadu Bello Way,
Victoria Island, Lagos.

Website: www.ecobank.com
Tel No: +2348003262265,
07005000000.

Enterprise Bank

Formerly known as Spring Bank, It was founded in August 5, 2011 when the Central Bank of Nigeria revoked the license of operation from Spring Bank and gave it to Enterprise Bank to begin operation.

The bank offers various banks services like granting loans, investment services, savings, debit and credit cards etc.

Address:

143, Ahmadu Bello way,
Victoria Island, Lagos.
Website: www.web.entbanking.com
Email: enquiries@entbanking.com
Tel No: 07003682265.

Fidelity Bank Plc

Fidelity Bank Plc started as Fidelity Union Merchant Bank Limited in 1988. It is known as one of the fastest growing bank in Nigeria. It was given license to begin operation as a commercial and financial service by the Central Bank of Nigeria in February 2001 when its name was already changed to

Fidelity Bank Plc in 1999.
 Address
 2, Kofo Abayomi Street,
 Victoria Island, Lagos,
 Nigeria.
 Website: www.fidelitybankplc.com
 Email: info@fidelitybankplc.com
Tel No: 080034335489.

First Bank of Nigeria

First Bank was established in 1984 and since then won so many awards as the largest financial service institution in Nigeria. This bank has international presence with over 750 branches across Nigeria. They are tested and trusted based on strong liquidity, leadership and good customer's services.
 Address
 35, Marina,
 P.O.Box 5216, Samuel Asabia house, Lagos.
 Website: www.firstbank.com
 Email:
firstcontact@firstbanknigeria.com
 Tel No: 07080625000

First City Monument Bank (FCMB)

Just like every other banks, First City Monument Bank offers banking services like investment banking, providing financial services, loan assistance, trading etc.
 Address
 Primrose Towers,
 17A, Tinubu Street,
 Lagos Street.
 Website: www.firstcitygroup.com
 Email:
corporateaffairs@firstcitygroup.com
 Tel No: +234(0)12793030

FSDH Merchant Bank

Founded in 1992, it provides merchant banking services, foreign exchange, investment banking and trade finance services in Nigeria to corporate and structured businesses.
 Address
 5th floor, UAC house,
 1/5 Odunlami Street,
 Marina, Lagos.
 Website: www.fsdhgroup.com
 Email: fsdh@fsdhgroup.com
 Tel: 01-2702880

Guaranty Trust Bank

This bank is popularly known for its online services that it offers. They use technology in making banking very easy for their customers. With your phone and an internet connection, you can transfer money from your account into any account and also cash your money from Western Union into your local bank account. It was founded in 1990.
 Address
 635, Akin Adesola Street,
 Victoria Island, Lagos.
 Website: www.gtbank.com
 Email: enquiries@gtbank.com
 Tel: +234700482666328.

Heritage Bank

One of the most innovative banks in Nigeria that support small, medium and big businesses by providing loans and other normal banking services to their customers.
 Address
 292B, Ajose Adeogun Street,
 Victoria Island, Lagos.
 Tel: 01-8447731.

Keystone Bank

It is a commercial bank owned by AMCON (Asset Management Corporation of Nigeria), approved and license by the Central Bank of Nigeria on the 5 of August, 2011. With subsidiaries in Uganda, Sierra Leone, Gambia and Liberia, Keystone Bank is offers effective solutions and services to its customers.
 Address
 1, Victoria Island,
 Lagos.
 Website: www.keystonebankng.com
 Tel: 07080605000

Skye Bank

Skye Bank is one of Nigeria's leading commercial banks offering premium banking services to their customers. It was founded in 2006.
 Address
 3, Akin Adesola Street,
 Victoria Island,Lagos.
 Website: www.skyebanking.com
 Email: info@skyebanking.com
 Tel: 0024312701600

Stanbic IBTC Bank

Stanbic Bank Nigeria Limited and IBTC Chartered Bank Plc merge to become Stanbic IBTC Holdings. Stanbic IBTC is a member of Standard Bank Group, a financial service gaint in South Africa.
 Address
 IBTC Place,
 Walter Carington Cres,
 Lagos.
 Website: www.stanbicibtc.com
 Email:
customersnigeria@stanbicibtc.com
 Tel: 070022557826242.

Sterling Bank

Sterling Bank is popularly known as, "the one-customer bank" and they do stick to it. They deliver solutions that enhance stakeholders' value. It is one bank with premium banking experience with their customers. They do listen to their customer's voice.
 Address
 235, Ikorodu Road,Oshodi Isolo, Lagos.
 Website: www.sterlingbanking.com
 Email:
customercare@sterlingbanking.com
 Tel: 01-4484481-5

Union Bank of Nigeria

Union Bank of Nigeria is one of the oldest, respected and largest banks in Nigeria and West Africa large. They provide all banking services you can ever think of which treasury services is not out of it. They are also listed in the stock market.

Address
 Stallion Plaza,36, Marina,
 Lagos

Website: www.unionbankng.com

Email: info@unionbanking.com.

United Bank of Africa (UBA)

United Bank of Africa also one of the largest financial institutions license by the Central Bank of Nigeria. It has offices in 20 African countries and subsidiaries office in United States, United Kingdom and France.

Address
 UBA House,
 57, Marina Street,

Victoria Island,
Lagos.
Website: www.ubagroup.com
Email: cfc@ubagroup.com
Tel: +23416319822.

Unity Bank
It is known as the largest employers of labour in Nigeria. It has its headquarter in Abuja. Founded in 2006 with the merging of nine financial institutions to form Unity Bank Plc.
Address
Plot 785, Herbert Macaulay Way, CBD, Abuja.
Website: www.unitybanking.com
Email is
we_care@unitybanking.com
Tel: +234(0)7080666030.

Wema Bank
It was founded May 2, 1945 and granted a commercial banking license that same year to commence banking activities. It is a trusted bank in terms of saving money and granting of loans. They allow anyone to use their Western Union irrespective whether the person is their account holder in the bank or not.
Address
54, Marina, Lagos.
Website: www.wemabank.com
Email:
purpleconnect@wemabank.com
Tel: +2348039003700.

Zenith Bank
Zenith Bank is popularly called, "The big boys bank" because of their high terms and conditions. It is among one of the largest and strongest commercial banks in Nigeria that accept remita. It was established in 1990, and it is listed in the stock market as the biggest tier-1 bank in Nigeria.
Address
Zenith Heights,
Plot 84, Ajose Adeogun Street, Victoria Island, Lagos.
Website: www.zenith.com
Email:
zenithdirect@zenithbank.com
Tel: +234-1-2787000.

شركات الطيران الدولية العاملة في نيجيريا

AERO CONTRACTORS
Room 2058, 2nd Floor,
Murtala Mohammed Int. Airport,
Ikeja, Lagos.
Tel: +234 1 271 1512
Web: <http://www.acn.aero>

AEROFLOT-RUSSIAN International Airlines
31, Tafawa Balewa Sq. Lagos
Tel: +234 1-263 7223

ARIK AIR
Arik Air Aviation Centre,
MMIA Domestic Wing,
P.O.Box 10468, Ikeja, Lagos
Tel: +234 1 279 9900, 496 6606,
Fax: +234 1 279 9900
Web: <http://www.arikair.com>

AIR AFRIQUE
84, opebi Road, Ikeja, Lagos
Tel: +234 1 4962230, 4962657;
Fax: +234 1 4970086
Website: www.airafrique.eu

AIR FRANCE
South Atlantic Petroleum Towers
Plot 98, Adeola Odeku Street,
Victoria Island, P.O.Box 201,
Lagos
Tel: +234 1 461 0 777
Fax: +234 1 261 7959
Web: <http://www.airfrance.com.ng>

ALITALIA
7, Oyin Jolayemi Street,
Victoria Island, Lagos.
Tel: +234 1 2611559, 2618106,
4962570,
Web: www.alitalia.com

AIR NIGERIA (CEASED)
9th Floor, Etiobets Place,
21 Mobolaji Bank-Anthony Way,
Ikeja, Lagos
Tel: +234 1 320 2750, 461 2750
Fax: +234 1 497 4750
Web: www.myairnigeria.com

AIR INDIA
2nd Floor Water Parks Plaza,
31/37, Toyin Street, Ikeja, Lagos
Tel: +234 1 497 0061, 497 4749
Fax: +234 1 497 4750
Web: <http://www.airindia.com>

ATLANTIC EXPRESS AIRLINES
(West Coast Shuttle)
Address: Suite 1D, Princess Court,
37 Ahmed Onibudo Street,
Victoria Island, Lagos
Tel: +234 1 461 3804, 262 3167

BRITISH AIRWAYS
The Waterfront, Oyinkan Abayomi Drive
Ikoyi, Lagos
Tel: +234 1 269 5870 – 8
Web: www.britishairways.com

CHINA SOUTHERN AIRLINES
Plot 98, Adeola Odeku,
South Atlantic Petroleum Towers,
Victoria Island, Lagos
Web: www.flychinasouthern.com

DELTA AIRLINES
Sky Logistics Ltd, 3B Sapara Williams Close,
P.O.Box 71150, Victoria Island,
Lagos
Tel: +234 1 279 9000
Fax: +234 1 279 9021
Web: <http://www.delta.com>

EMIRATES
Plot PC 30, Churchgate Building,
Afribank Street,
Victoria Island, Lagos
Tel: +234 1 271 7600
Fax: +234 1 271 7699
Web: <http://www.emirates.com>

EGYPT AIR
22B, Idowu Taylor Street,
Victoria Island, Lagos
Tel: +234 1 262 0087, 271 2308
Fax: +234 1 280 11
Web: <http://www.egyptair.com>

ETHIOPIAN AIRLINES
3 Idowu Taylor Street, Victoria Island, Lagos
Tel: +234 1 774 4711/2,
Fax: +234 1 461 6297
Web: www.ethiopianairlines.com

GHANA AIRWAYS
128, Awolowo Road,
Ikoyi, Lagos
Tel: +234 1 269 2658, 269 2363
Web: <http://www.fly-ghana.com>
KLM ROYAL DUTCH AIRLINES

Plot 98, Adeola Odeku,
South Atlantic Petroleum Towers,
Victoria Island, Lagos
Tel: +234 1 462 6124,
Fax: +234 1 261 7959
Web: <http://www.klm.com.ng>

KENYA AIRWAYS
1st Floor, Churchgate Towers,
PC 30, Afribank Street,
Victoria Island, Lagos
Tel: +234 1 271 9433/434/435
Fax: +234 1 271 5849
Web: www.kenya-airways.com

LUFTHANSA GERMAN AIRLINES
2nd Floor, Churchgate Tower,
Plot PC 30, Afribank Street,
Victoria Island, Lagos
Tel: +234 1 461 2222,
Fax: +234 1 266 4459
Abuja: Transcorp Hilton Congress Hall, Abuja
Tel: +234 7034011336
Port Harcourt: Hotel Presidential, Port Harcourt.
Tel: +234 84 462222
Web: www.lufthansa.com.ng

MIDDLE EAST AIRLINES
1 Engineering Close,
Off Idowu Taylor Street,
Victoria Island
Tel: +234 1 262 4348, 270 5141,
Fax: +234 1 462 7080
Web: <http://www.meal.com.lb>

QATAR AIRWAYS
2nd Floor, Ecobank Building,
Plot 21, Ahmadu Bello Way
Victoria Island, Lagos
Tel: +234 1 463 3333,
Web: www.qatarairways.com

SAUDI AIR
6C, Murtala Mohammed Way, Kano
Tel: +234 64 627 1200,
Web: www.saudiairlines.com

VIRGIN ATLANTIC
The Ark Towers,
Plot 17, Ligali Ayorinde Street
Victoria Island, Lagos
Tel: +234 1 320 2750, 461 2750
Web: <http://www.virgin-atlantic.com>

SOUTH AFRICAN AIRLINES
28C, Adetokunbo Ademola Street,
Victoria Island, Lagos

Tel: +234 1 774 3197, 270 2681
Web: <http://www.flvsaa.com>

TURKISH AIRLINES
Plot 1, Wing B, South Petroleum Towers,
2nd Floor, Adeola Odeku St,
Victoria Island, Lagos
Tel: +234 1 277 2230,
Fax: +234 1 491 7019
Web: www.turkishairlines.com

شركات الطيران الداخلية في نigeria

AERO CONTRACTORS
Room 2058, 2nd Floor,
Murtala Mohammed Int.
Airport, Ikeja, Lagos.
Tel: +234 1 271 1512
Web: <http://www.acn.aero>
AL-DAWOOD AIR (CEASED)
41/43, Bombay Crescent,
Apapa, Lagos.
Tel: +234 1 659 4735, 8037268535,
Email: info@aldawoodgroup.com
Web: www.aldawoodgroup.com

ARIK AIR
Arik Air Aviation Centre,
MMIA Domestic Wing,
P.O.Box 10468, Ikeja, Lagos
Tel: +234 1 279 9900, 496 6606,
Fax: +234 1 279 9900
Web: <http://www.arikair.com>

ALLIED AIR CARGO
Nahco Cargo Building,
2nd Floor, Murtala Mohammed International Airport, Ikeja, Lagos
Tel: +234 1 659 4735, 8037268535,
Email: info@alliedaircargo.com
Web: <http://www.alliedairng.com/>

AFRIJET AIRLINES (CEASED)
NAHCO New Building,
Murtala Mohammed Int. Airport,
Ikeja, Lagos
Tel: +234 1 493 1146 – 8,
Web: www.flyafrijet.com

AIR MIDWEST (CEASED)
43B, Toyin Street, Ikeja, Lagos
Tel: +234-1-7918222
Email: info@airmidwestng.com
AIR NIGERIA (CEASED)
9th Floor, Etiebets Place,
21 Mobolaji Bank-Anthony Way,
Ikeja, Lagos.
Tel: +234 1 320 2750, 461 2750
Fax: +234 1 497 4750
Web: www.myairnigeria.com

ASSOCIATED AVIATION
56 MKO Abiola Crescent
Off Toyin Street.
Ikeja, Lagos.

AIR PEACE
25, Sobo Arobiodu Street,
GRA Ikeja, Lagos State.
Abuja Office:
Transcorp Hilton Branch,
No 1 Aguiyi Ironsi Street,
Maitama, Abuja, FCT.
Tel: +234 8140409808.
Ticketing Reservations
+234 8176689759, 08176689760
Web: <http://www.flyairpeace.com>

AZMAN AIR SERVICES LTD
No 1 Zaria Road, Kano, Kano State
Tel: +234 (0)807 756 0768,
+234 (0)703 235 6555,
Web: <http://www.airazman.com>

BRISTOW HELICOPTERS
General Aviation Area,
Murtala Mohammed Int. Airport,
Ikeja, Lagos Nigeria
Tel: +234 (1) 2704590-2
Fax: +234 (1) 2707683
Web: www.brinstowgroup.com
DANA AIRLINES
51, Allen Avenue Ikeja, Lagos
Tel: +234 1 280 9888
Web: www.flydanaair.com

CAVERTON HELICOPTERS
Ozumba Mbadiwe Avenue,
Victoria Island, Lagos
Tel: +234 1 7903510, 7379255
MMIA, Ikeja, Lagos
Tel: +234 1 737 9254, 792 6435
Web: www.caverton-helicopters.com

CHANCHANGI AIRLINES
Plot A5/6 Kachia Road,
P.O. Box 679, Kaduna South,
Kaduna
Tel: +234 62 231778, 236442,
Fax: +234 62 231010.
Lagos Office:
Airport Terminal 1 & 11
Murtala Mohammed Int. Airport,
Lagos
Tel: +234 1-7744660, 1-4978226
Web: www.chanchangi.com

DORNIER AVIATION AIEP LTD
General Aviation Service Centre,
Old Kaduna Airport, Kawo, P.O.
Box 5662, Kaduna

Web: <http://www.dananig.aero>
 Tel: +234 (0)62 771 230

FIRSTNATION PLAZA

66B Opebi Road Ikeja, Lagos.
 P.M.B 21766, Ikeja, Lagos.
 Tel: +234-1-2702700-1
 Fax: +234-1-2707936
 Web: <http://www.flyfirstnation.com>

IRS AIRLINES

Abuja: 1st Floor, IGI House
 No 3, Gwani Street, Off IBB Way,
 Wuse IV
 FCT, Abuja
 Lagos:
 Level One, MMA2 Aiport
 Ikeja, Lagos.

MED-VIEW AIRLINE

Lagos: 2 Olowu Street, Ikeja,
 Lagos,
 Tel: 234-01-7416476
 Abuja: Suite F.28, 1st Floor Metro
 Plaza,
 Plot 991 & 992 Maimalari Street
 Cadastral Zone,Central Business
 District, Abuja
 Tel: 234-09-870-6249

OVERLAND

17, Simbiat Abiola Road,
 PO Box 3165, Ikeja, Lagos.
 Tel: +234 1 497 9780-5, 497 1247
 Fax: +234 1 497 9788
 Web: www.overland.aero

ORIENTAL AIRLINES

14, Simbiat Abiola Rd,
 Off Bank Anthony Way,
 Ikeja, Lagos
 Tel: +234 1 496 6252

PAN AFRICAN AIRLINES

MMIA Old Domestic, Ikeja, Lagos
 Tel: +234 1 4963601, 4963798

VERITAS AIRLINE

Nigus House, 12/14,
 Modupe Oshikoya Street,
 Victoria Island, Lagos
 Tel: +234 1-261 1556, 261 1562

DISCOVERY AIR

5, Esugbayi Street,
 Off Oba Akinjobi Street,
 G.R.A Ikeja, Lagos
 Tel: +234 01-4532620, 01-4532621
 web: <http://discoveryair.com.ng>

الفندق في نيجيريا

GURA HOTEL

Nature of business
 Hospitality Services
 Head Office
 Moshood Abiola Road, Area 7,
 Garki,P.M.B 40, Garki, Abuja,
 Nigeria
 Tel: +234-8059655838,
 8037040155, 8037119612
 Fax: +234-9-2342750
 Email: agurahotelabuja@gmail.com
info@agurahotel.com
 Website: www.agurahotel.com

ABUJA DANNIC HOTELS

Nature of business
 Hospitality Services,
 Seminar/Conference
 Facilities, Indoor & Outdoor
 Catering Services, and
 Car-Hire Services
 Head Office
 Plot 93, Oyo Street, Area 2, Section
 1, Garki,
 P.O Box 6581, Abuja, Nigeria
 Tel: +234- 080-7668-8339, (+234)
 9-874-1699
 Fax: +234-9-2348185
 Email: abuja@dannichotels.com
 Website: abuja.dannichotels.com

ALL SEASONS HOTEL

Nature of business
 Hotel and Accommodations
Address
 Plot 5047-5049, Commercial
 District, Off Port Harcourt Road,
 Owerri, Imo State, Nigeria
 Tel: +234-83-233428, 233375
 Mobile 0803-7327667, 0802-
 7327667
 Email:
info@allseasonshotelnigeria.com
 Website:
www.allseasonshotelnigeria.com

BAY DORCHESTER

Nature of business
 Hotel services
 Plot 1224, Bishop Oluwole Street,
 Victoria Island, Lagos, Nigeria
 +234-1- 2629408, 2629409,
 2611340, 2611344, 2700246-7
 Email:
frontoffice@baydorchester.com
 Website:www.baydorchester.com

BINEZ HOTELS LTD.

Nature of business

Hospitality and Catering Services

Head Office

5/11 Nwogu Stret, Umungasi,
 P.O Box 3678, Aba, Nigeria
 Tel: +234-82-222941, 225267,
 222142, 440030
 Fax: +234-82-440030
 Email:binez@infoweb.abs.net
 Website:www.binezhotels.bizhotin.com

B-JAY'S HOTEL

Nature of business
 Hospitality and Catering Services
 Head Office
 24, Samuel Manuwa Street,
 P.O. Box 72623, Victoria Island,
 Lagos, Nigeria
 Tel: +234-8148808800,
 7008808800
 Email: reservations@bjayscom
 Email: bjayshotel124@yahoo.com

CRYSTAL PALACE HOTEL

D'ROVANS HOTEL LTD

Nature of business
 Hospitality and Catering Services,
 Conference and Recreation
 Facilities
 Head Office
 Francis Aiyegebeni Close, Ring
 Road,
 P.M.B 1457, Ibadan, Nigeria
 Tel: 02-2312907-8, 2313617-8
 Mobile 0803-7171988
 Fax: 02-2318371
 Email: d'rovans@skannet.com

EKO HOTELS AND SUITES

LIMITED

Nature of business
 Hospitality Services
 Head Office
 Kuramo Waters
 Adetokunbo Ademola Street,
 Victoria Island,
 P.M.B 12724, Lagos, Nigeria
 Tel: +234-1--2624600-19, 2614444,
 2620076 and 2614936
 Fax: +234-1--2615205 and 2618083
 Email: sales@ekohotels.com
 Website: www.ekohotels.com

FEDERAL PALACE HOTEL & CASINO

Nature of business
 Hospitality Services
 *Restaurant & Catering
 Services *Conference &
 Banquet Facilities

Head Office
6-8, Ahmadu Bello Way
Victoria Island, Lagos.
Tel: +234-1- 2779136
Email:boladale.olalude@ngs.uninternational.com
Contact person
BOLA ANDREWS
(Purchasing GSA)

RADISSON BLU ANCHORAGE HOTELS

Nature of business
Hospitality Services
Head Office
1a, Ozumba Mbadiwe Road,
Victoria Island,
P.M.B 12724, Lagos, Nigeria
Tel: +234-7080610000
Email:
info@lagos@radissonblu.com
Website:www.radissonhotels.com

FOUR POINTS HOTEL BY SHERATON LAGOS

Off Lekki Expressway, after ExxonMobil Office,
Oniru Estate, Victoria Island
Lagos.
Tel: +234(1) 4489444,
4489422
E-mail:
sales.lagos@fourpoints.com
Website:
www.fourpointmts.com/lagos

LAGOS ORIENTAL HOTEL

3 Lekki Road, after ExxonMobil Office,
Victoria Island
Lagos.
Tel: +234(1) 2806600
Fax: +234(1) 2806609
E-mail: info@lagosoriental.com
Website:
www.lagosoriental.com

RADISSON BLU ANCHORAGE HOTEL LAGOS

Ozumba Mbadiwe Avenue
Victoria Island
Lagos.

Tel: +234(1) 4610125 *(70)
80610000
Fax: +234(1) 4610126
E-mail:
info.lagos@radissonble.com
Website:
www.radissonblu.com/hotel-lagos

EXCELLENCE HOTEL AND CONFERENCE CENTRE

Nature of business
Hospitality & Catering Services *
Conference Facilities
Head Office
Ijaye-Isheri Road, near WAEC
Office, Ogba_Aguda, Ikeja, Lagos,
Nigeria
Tel: +234-1- 4707494-5, 4922134,
4922924, 4923329
Email:
excellencehotel@hyperia.com
Website: www.hotelsupport.com

GRAND HOTEL

Nature of business
Hospitality Services * Convention
Centre & Resort
Head Office
112, Nnebisi Road,
P.O. Box 57, Asaba, Nigeria
Tel: +234-56-282030-49
Fax: +234-56-280661
Email: grandhotel@sotel.com
Website:
www.grandhotelasaba.com

HERITAGE COURTS & INNS

Nature of business
Hospitality Services
Head Office
187, Moshood Olugbani Street,
off Lagali Ayorinde Street, Victoria
Island, Lagos, Nigeria
Tel/Fax: +234-1- 2614949,
2619501, 3200134, 4619460,
4619834-5, 01-7751677
Email: ecog@infoweb.abs.net

HOTEL NEWCASTLE

Nature of business
Hotel and catering Services
Head Office
Plot 11, Adebayo Mokuolu Street,
Anthony Village, Lagos, Nigeria
Tel: +234-1-4971473, 4971475,
4971482, 4971463-64, 4971471
Fax: +234-1-4971466, 4971480,
4971479

Email:
hotellnc@alpha.linkserve.com,
ernestdas@hotmail.com

HOTEL SUPPORT SERVICES LTD

Nature of business
Hotel, Catering Services and
Consultancy
Head/Corporate Office
93, Allen Avenue,
P.O Box 6225, Ikeja, Lagos
Tel: +234-1-4970003, 7742309,
7737034
Fax: +234-1-4933993
Email: hssl@infoweb.abs.net
Email: info@hotelsupport.com
Website: www.hotelsupport.com

HOTEL VICTORIA PALACE

Nature of business
Hospitality Services *Restaurant &
Catering Services *Conference &
Banquet Facilities
Head Office
Plot 1623, Saka Jojo Street, off
Idejo Street, Victoria Island, Lagos,
Nigeria
Tel: +234-1- 26259+234-1-8
Fax: +234-1- 2625900
Email:
hotelvp@alpha.linkserve.com
Contact person
Mr. P. Dayaparan, Manager
(Tel: +234-1- 2625901
Email: dayaparan@yahoo.com

IKEJA HOTEL PLC

Nature of business
Hotel Proprietors and Managers
Head Office
Federal Palace Suites Hotel,
Ahmadu Bello Way,
P.M.B. 8+234-1-48, Victoria Island,
Lagos, Nigeria
Tel: +234-1- 2610030, 2623116-25
Ext 250) Mobile:+234-803-3188841
Fax: +234-1- 2619009, 2625815
Email: ihservices@hyperia.com
Email: ikejahotel@hyperia.com
Contact person
Mr. G. V. Tokunboh, Ag. Controller
Operation

IVORY SUITES HOTELS LTD

Nature of business
Hospitality & Catering Services,
Car-Hire Services, and Business
Center Services
Head Office
Plot 269, Port Said Street
Off Addis Ababa Crescent, Zone 4,
Wuse, Abuja, Nigeria

Tel: +234-9-5234208, 5239023
 Fax: +234-9-5239023
 Email: ivorysuites@yahoo.com

LAGOS AIRPORT HOTEL LTD
 Nature of business
 Hotel Services * Conference
 Facilities
 Head Office
 111, Obafemi Awolowo Way
 P.M.B. 21041, Ikeja, Lagos, Nigeria
 Tel: +234-1- 4978670-9
 Fax: +234-1- 4937573, 4970620
 Email: laph@rcl.nig.com
 Website:
www.lagosporthotel.com

LASAL INTERNATIONAL HOTEL
 Nature of business
 Hospitality Services * Outdoor Catering Services
 Head Office
 43A, Muritala Mohammed International Airport Road, opp. Mafoluku Junction, Ajao Estate,
 P. O. Box 7079, Marina, Lagos, Nigeria
 Tel: +234-1- 2882724
 Mobile +234-803-3044337, 803-5530375
 Email: lasalhotel@yahoo.com
 Website: www.lasalhotel.com

LEKKI HYATT HOTEL
 Nature of business
 Accommodation and Restaurants
 Address
 Evarastus Akingbola Street, Off Road 47, Off Admiralty Way, Lekki Phase 1 Lagos, Nigeria
 Tel: +234-1-2705627, 2708485
 Fax: +234-1-2708486
 Website: www.thelekkihyatt.com

MAINLAND HOTEL LIMITED
Nature of business
 Hotel & Accommodations
Address
 2/4 Murtala Mohammed Way, Ebute Metta, P.O box 2158, Lagos, Nigeria
 Tel: +234-1-7741388, 4722709, 7916110
 Mobile +234-803-3068326
Email:
reservations@mailandhotel.com
 Website: www.mainlandhotel.com

NICON HOTELS LTD.
Nature of business
 Hotel Service
 Head office
 Plot 557, Port Harcourt Crescent, Off Gimibiya Street, Ahmadu Bello Way, Garki II, P. O. Box 4794, Garki, Abuja, Nigeria
 Tel: +234-9-3140151-2
 Mobile +234-802-3189778
 Email: nhl@niconhotels.com.ng
 Website: www.niconhotels.com.ng

ROCKVIEW HOTELS
 Nature of business
 Hotel and Hospitality Services
 Head Office
 Plot 789, Cadastral Zone A8, Adetokunbo Ademola Crescent Wuse 11, P.O Box 5879, Garki, Abuja, Nigeria
 Tel: +234-9-4136722-38
 Fax: +234-9-4136768, 4136720
 Email: info@rockviewhotelabuja.com
 Website:
www.rockviewhotelabuja.com

PARKVIEW HOTELS
 Nature of business
 Hotel and Hospitality services
 Head office
 Plot 2390, Takoradi Street, Zone 1, Wuse, Abuja, Nigeria
 Tel: +234-9-5239441, 5239590,
 Fax: +234-9-5239594.
 Email: contact@parkviewhoteln.com
 Website: www.parkviewhoteln.com

SHERATON LAGOS HOTEL & TOWERS
 Nature of business
 Hospitality & Catering Services and Conference & Banqueting Facilities
 Head Office
 30, Mobolaji Bank-Anthony Way, P.M.B. 21189, Ikeja, Lagos, Nigeria
 Tel: +234-1- 4978660-9
 Fox: +234-1- 4970321-2
 Email: sheraton@nigol.net.ng
 Email: reservations.00445@sheraton.com
 Website: www.sheraton.com/lagos
 Website: www.starwoodhotels.com

PRECIOUS PALM ROYAL HOTEL LTD.
 Nature of business
 Hospitality Services
 Head Office

Isiohor Village,
 Lagos-Benin City Expressway,
 P.O. Box 10341, Ugbowo, Benin City, Nigeria
 Tel: +234-52-602074, 602075,
 602076, 602077
 Fax: +234-52-602101
 Email: preciouspalmroyalhotel@yahoo.com
 Website:
www.preciouspalmroyalhotel.com

PREMIER HOTEL
 Nature of business
 Hospitality & Catering Services
 Head Office
 Mokola Hill, off Oyo Rood, Oremeji,
 P.O. Box 1206, Ibadan
 Tel: +234-2-2410117, 2410133,
 2414304, 2411234, 2414122
 Fax: +234-2-2414328, 2414582
 Email: premierhotel@skannet.com

PRIME RESORTS, ABUJA (Prime Guest Houses & Resorts Ltd.)
 Nature of business
 Hospitality & Catering Services, and Business-Center Services
 Head Office
 Plot 679, Ogbomosho Street, Off Tafawa Balewa Way, Area 8, Garki, Abuja, Nigeria
 Tel: +234-9-2343557, 2343697,
 2346026, 2346027
 Fax: +234-9-2343665
 Contact person
 Operations/Services Manager

PRINCESS SUITES LTD.
 Nature of business
 Hospitality & Catering Services, Car-Hire Services, Business-Center Services
 Head Office
 Plot 1760, Lome Street, Zone 7, Wuse, Abuja, Nigeria
 Tel: +234-9-5238334-6
 Fax: +234-9-5237727
 Email: princesssuites@yahoo.com,
princesssuites@infoweb.abs.net
 Website: www.princesssuitesnigeria.com

الموقع الالكترونية للوزارات المعنية في ولاية لاجوس

Lagos State Ministries

S/N	Ministry	Website Address
1	<u>Ministry Of Agriculture</u>	agriculture.lagosstate.gov.ng
2	<u>Ministry Of Commerce, Industry & Cooperatives</u>	mcic.lagosstate.gov.ng
3	<u>Ministry Of Economic Planning & Budget</u>	mepb.lagosstate.gov.ng
4	<u>Ministry Of Education</u>	education.lagosstate.gov.ng
5	<u>Ministry of Energy & Mineral Resources</u>	memr.lagosstate.gov.ng
6	<u>Ministry of Establishments, Training and Pensions</u>	metp.lagosstate.gov.ng
7	<u>Ministry of Finance</u>	finance.lagosstate.gov.ng
8	<u>Ministry Of Health</u>	health.lagosstate.gov.ng
9	<u>Ministry Of Home Affairs</u>	homeaffair.lagosstate.gov.ng
10	<u>Ministry Of Housing</u>	housing.lagosstate.gov.ng
11	<u>Ministry Of Information & Strategy</u>	information.lagosstate.gov.ng
12	<u>Ministry of Justice</u>	justice.lagosstate.gov.ng
13	<u>Ministry of Local Government & Community Affairs</u>	mlgca.lagosstate.gov.ng
14	<u>Ministry of Physical Planning & Urban Development</u>	mppud.lagosstate.gov.ng
15	<u>Ministry of Science & Technology</u>	most.lagosstate.gov.ng

16	<u>Ministry Of Special Duties & Intergovernmental Relations</u>	<u>specialduties.lagosstate.gov.ng</u>
17	<u>Ministry of the Environment</u>	<u>environment.lagosstate.gov.ng</u>
18	<u>Ministry Of Transportation</u>	<u>transportation.lagosstate.gov.ng</u>
19	<u>Ministry of Waterfront Infrastructure Development</u>	<u>waterfront.lagosstate.gov.ng</u>
20	<u>Ministry of Works & Infrastructure</u>	<u>worksandinfrastructure.lagosstate.gov.ng</u>
21	<u>Ministry of Youth & Social Development</u>	<u>youthandsocialdevelopment.lagosstate.gov.ng</u>
22	<u>Ministry of Tourism, Arts & Culture</u>	<u>tourismartandculture.lagosstate.gov.ng</u>
23	<u>Ministry of Women Affairs and Poverty Alleviation</u>	<u>wapa.lagosstate.gov.ng</u>
24	<u>Ministry Of Wealth Creation And Employment</u>	<u>wealthcreation.lagosstate.gov.ng</u>
25	<u>Lagos State Sports Commission</u>	<u>sportcommission.lagosstate.gov.ng</u>
26	<u>Central Business Districts</u>	<u>cbd.lagosstate.gov.ng</u>
27	<u>Office of Overseas Affairs and Investment</u>	<u>overseasaffairs.lagosstate.gov.ng</u>
28	<u>Office of Civic Engagement</u>	<u>civicengagement.lagosstate.gov.ng</u>
29.	<u>Lands Bureau</u>	<u>landsbureau.lagosstate.gov.ng</u>
30.	<u>Office of State Auditor-General</u>	<u>auditorgeneral.lagosstate.gov.ng</u>
31.	<u>Education District I</u>	<u>educationdistrict1.lagosstate.gov.ng</u>
32.	<u>Education District II</u>	<u>educationdistrict2.lagosstate.gov.ng</u>

33.	<u>Education District III</u>	<u>educationdistrict3.lagosstate.gov.ng</u>
34.	<u>Education District IV</u>	<u>educationdistrict4.lagosstate.gov.ng</u>
35.	<u>Education District V</u>	<u>educationdistrict5.lagosstate.gov.ng</u>
36.	<u>Education District VI</u>	<u>educationdistrict6.lagosstate.gov.ng</u>
37.	<u>Lagos State Civil Service Commission</u>	<u>civilservice.lagosstate.gov.ng</u>
38.	<u>Audit Service Commission</u>	<u>asc.lagosstate.gov.ng</u>
39.	<u>Health Service Commission</u>	<u>hsc.lagosstate.gov.ng</u>
40.	<u>Local Government Service Commission</u>	<u>lgsc.lagosstate.gov.ng</u>
41.	<u>Teachers Establishment and Pensions Office,TEPO</u>	<u>teacherestablishment.lagosstate.gov.ng</u>
42.	<u>Lagos State Independent Electoral Commission</u>	<u>lasiec.lagosstate.gov.ng</u>
43.	<u>Lagos State Primary Health Care Board</u>	<u>primaryhealthcare.lagosstate.gov.ng</u>

القسم الثاني

العلاقات الاقتصادية بين مصر ونيجيريا

العلاقات الاقتصادية والتجارية بين مصر ونيجيريا :

- تشارك كل من مصر ونيجيريا في العديد من المنظمات الإقليمية والدولية وبصفة خاصة الاتحاد الأفريقي / ومبادرة النيجاش / حركة عدم الانحياز / منظمة المؤتمر الإسلامي / مجموعة التنمية التمانية (D8) ولهمما أكبر حصتين في البنك الأفريقي للتصدير والاستيراد.

- تبادلت مصر ونيجيريا العلاقات الدبلوماسية بعد عام واحد فقط من استقلالها (أكتوبر 1960) حيث افتتحت مصر سفارتها لها في لاجوس عام 1961، ثم نقلت إلى العاصمة الفيدرالية الجديدة أبوجا عام 2001.

الاطار التعاقدى بين البلدين :

1. الاتفاقيات المبرمة :-

- اتفاق تجارة موقع عام 2002.
- اتفاق تعاون اقتصادي وعلمى وفى موقع عام 1982.
- اتفاق تعاون بين الاتحاد العام لغرف التجارية المصرية واتحاد الغرف النيجيرية عام 1993 (مطلوب تفعيله).
- اتفاق نقل جوى بين البلدين موقع عام 1997.
- اتفاق تعاون فى مجال الصحة والدواء موقع عام 2002.

2. الاتفاقيات الموقعة بالحرف الاولى:

- اتفاق دعم وحماية الاستثمارات موقع عام 2000 (وزارة الصناعة النيجيرية ووزارة الاقتصاد والتجارة الخارجية المصرية).

3. الاتفاقيات محل التفاوض:

- مشروع اتفاق تجنب الازدواج الضريبي (جارى دمج المشروعين المصرى والنيجيري).
- مشروع اتفاق النقل البحري بين البلدين.

مجلس الأعمال المصرى النيجيري

بتاريخ 2021/8/31 أصدرت وزارة التجارة والصناعة قراراً بإعادة تشكيل الجانب المصرى في مجلس الأعمال المصرى النيجيري برئاسة الدكتور وليد جمال الدين رئيس المجلس التصدیري لمواد البناء، وعضو مجلس إدارة الشركة الحديثة للمواد العازلة. وقد نص القرار على أن تتضمن عضوية المجلس كلا من:

- المهندس/ رامي جلال المجموعة الدولية للدهانات الحديثة.
- السيد/ تامر يونس - شركة بروكتر وجامبل مصر.
- المهندس/ محمد السيد - شركة كابسى للدهانات.
- المهندس/ جون بشاي - شركة الشرق للتجارة والصناعة.
- السيد/ عمر مهنا شركة الإسكندرية للإطارات.

- المهندس/ خالد سعد - شركة الزامل للهياكل الفولاذية.
- السيد/ أحمد السويفي - الشركة المتحدة للمعادن السويفي.
- المهندس / أحمد البكري - الشركة الدولية لتكنولوجيا العزل/ انسوت.
- المهندس/ هشام البنهاوي - شركة النيل للمواد العازلة/ بيتونيل.
- الدكتور/ هشام عبد الحميد - الشركة الوطنية لمنتجات الذرة.
- المهندس/ أحمد مصطفى - شركة دهيدرو فودز.
- السيدة/ سهام عبد المجيد - شركة سامسونج إلكترونيكس مصر.
- الدكتور/ أحمد كيلاني - الشركة المصرية الدولية للصناعات الدوائية/ ايبيكو.
- الدكتور/ شرين حلمي الشركة الإسلامية للأدوية/ فاركو.
- الدكتور/ ماجد جورج شركة مامبيا مصر لمستحضرات التجميل.

وقد نص القرار على أن تكون مدة عمل المجلس 3 سنوات من تاريخ نشره بالوقائع المصرية وتضمن في مادته الثانية أن يرفع رئيس الجانب المصري تقريراً دورياً نصف سنوي عن جهود ونشاط المجلس إلى وزير التجارة والصناعة متضمناً ما قام به المجلس من نشاط وما يراه من اقتراحات وخططه المستقبلية لتنمية المصالح المشتركة بين البلدين. كما نص القرار أيضاً على أن تقوم الجهات المصرية المعنية والسفارات المصرية بالخارج وكذا المكاتب التجارية بمعاونة المجلس في أداء مهامه وتيسير مباشرته لاختصاصه وتزويده بما يطلبه من بيانات أو معلومات تتعلق بنشاط المجلس.

جدير بالذكر أن إعادة تشكيل الجانب المصري بمجلس الأعمال المصري النيجيري يأتي في إطار جهود وزارة التجارة والصناعة لزيادة معدلات التجارة البينية والاستثمارات المشتركة بين مصر ودولة نيجيريا بصفة خاصة ومع دول القارة الأفريقية بصفة عامة خلال المرحلة المقبلة. كما يهدف أيضاً إلى الاستفادة من كافة الفرص والمقومات الاقتصادية الكبيرة لكلا البلدين خاصةً في ظل العلاقات السياسية والاقتصادية المتميزة بين البلدين.

وفي المقابل أخطرت وزارة الخارجية النيجيرية بتاريخ 21/12/2021 السفارة المصرية في أبوجا بتشكيل الجانب النيجيري في مجلس الأعمال وذلك برئاسة السيد/ Muhammad Yusuf Lere (Sa' in Lere) رئيس شركة Afri- Bond Nigeria Limited والعضو التنفيذي لاتحاد الغرف التجارية النيجيرية للتجارة والصناعة والتعدين والزراعة NACCIMA. وفيما يلي بيان بأسماء أعضاء المجلس عن الجانب النيجيري:

- Mr. Abdulkumini Bello – Export and Import of Agriculture Products, Investment and Furniture.
- Mr. Tarek Hammoud – Hospitality and Property Development.
- Mr. Muzali Dantata – Tourism, Art and Culture and Hospitality.
- Mr. Abdulrahman Abdo – Telecommunication / Energy.
- Mr. Abubakar Dasuki – Real Estate, Import/ Export.
- Mr. Wafa Dantata – Industrialist and General Consultancy.
- Mr. Kabiru I. Rabiu – Industrialist , Oil &Gas.
- Hajia Ladi Katagum- Business Development Expert.
- Hajia Gana Wakili – Investment / Trade Promotion.

- Engr. Dolapo Kotun – Construction / Oil & Gas.
- Mr. Adam MN Sambo – Solid Minerals/ Construction
- Mr. Idris Muhammed – Financial Expert.
- Mr. Yamani Ibrahim - Real Estate Development.
- Mr. Daniel Amokachi – Sports Development.
- Alhaji Tajudeen Dantata – Industrialist.

التبادل التجارى بين مصر ونيجيريا خلال الفترة 2018-2020

(القيمة بالآلاف دولار)

نسبة التغير آخر فترتين %	الفترة يناير – يونيو		2020	2019	2018	البيان
	2021	2020				
%38.27	107.381	77.657	172.752	96.216	81.198	ال الصادرات غير البترولية
%42.27	115.082	80.889	181.056	118.139	123.358	ال الصادرات
%95	2.526	1.291	1.324	2.324	71.614	الواردات
%43.11	117.608	82.180	182.380	120.463	194.972	إجمالي التجارة
%41.4	112.556	79.598	179.732	115.815	51.744	الميزان التجاري

المصدر: Trade Map من وجهة نظر الشريك الأجنبي

من الجدول السابق يتضح ما يلى:

- ارتفاع الصادرات المصرية السلعية للسوق النيجيري بنسبة 42.27% خلال النصف الأول من عام 2021 مقارنة بالنصف الأول من عام 2020 حيث بلغت نحو 115.08 مليون دولار في النصف الأول من عام 2021 مقابل 80.8 مليون دولار في عام 2020 .
- ارتفاع حجم الصادرات المصرية السلعية غير البترولية بنسبة 38.27% خلال النصف الأول من عام 2021 مقارنة بالنصف الأول من عام 2020، حيث ارتفعت إلى 107.38 مليون دولار في النصف الأول من عام 2021 مقابل 77.65 مليون دولار في عام 2020 .
- ارتفعت الواردات المصرية من نيجيريا خلال النصف الأول من عام 2021 بنسبة 95% وبالرغم من هذه النسبة الكبيرة إلا أن قيمة الواردات مازالت ضئيلة حيث بلغت الواردات المصرية من نيجيريا خلال النصف الأول من عام نحو 2.52 مليون دولار مقابل 1.29 مليون دولار خلال ذات الفترة من عام 2020.

- ارتفاع الفائض في الميزان التجاري لصالح مصر بنسبة 41.4% خلال النصف الأول من عام 2021 حيث أرتفع حجم الفائض من 79.5 مليون دولار في منتصف عام 2021 ليصل إلى 112.5 مليون دولار في منتصف عام 2021.

أهم خمس عشر بندًا من بنود الصادرات المصرية إلى نيجيريا خلال الفترة 2018-2020

(القيمة بالآلاف دولار)

معدل التغير آخر عامين	الصادرات مصر إلى نيجيريا			البند	البند الجمركي HS Code
	2020	2019	2018		
%4126	34189	809	620	أقمشة غير منسوجة ، وإن كانت مشربة أو مطالية أو مغطاة أو مغلفة ، غير مذكورة وغير مذكورة في مكان آخر وزنها أقل من 25	560392
%160	19712	7568	4726	الصقات المكونة من الجبس المكلس أو كبريتات الكالسيوم ، وإن كانت ملونة ،	252020
%137	8121	3424	3354	ألواح ، صفائح ، فيلم ، رقائق وشرانط ، من بوليمرات غير خلوية من الإيثيلين ، غير مقواة .	392010
%103	8030	3951	0	بولي "إياثيلين تريفثاليت" ، في صور أولية	390760
%233	7383	2213	3782	ورق التواليت أو مناديل الوجه أو المناشف أو المناديل والأوراق المماطلة للاستخدام المنزلي أو الصحي. . .	480300
%44	7195	4991	3998	المناشف الصحية (الفوط) والسدادات القطنية ، والمناديل ، وبطانات مناديل الأطفال ، والمواد المماطلة.	961900
%1831	5930	307	2659	قمشة غير منسوجة ، وإن كانت مشربة أو مطالية أو مغطاة أو مغلفة ، غير مذكورة في موضع آخر ، وزنها > 25 . . .	560391
%137	5492	2314	1651	سلك من النحاس المكرر ، بأبعاد مقطوعية قصوى < 6 م	740811
%178	5399	1936	422	المنتجات المناسبة للاستخدام كفراء أو مواد لاصقة معروضة للبيع بالتجزئة كفراء أو مواد لاصقة . . .	350610
%26	4049	3190	3604	شمع البارافين يحتوي على < 0.75% من وزن	271220

					الزيت	
%50	4022	2679	2595	مصنوعات من أسفلت أو مواد مماثلة ، على سبيل المثال القار البترولي أو زفت قطران الفحم ، بشكل لفات	680710	
%81-	3354	18087	23455	زيوت ومستحضرات متوسطة من بترولي أو معادن قارية لا تحتوي على وقود ديزل حيوى ..	271019	
%510	3130	513	697	مطاط طبيعي ومصنوعاته بلاته، طبرخة (جوتا بركة) جوايول	400130	
%150	3097	1238	542	الأدوية التي تتكون من منتجات مختلطة أو غير مخلوطة لأغراض علاجية أو وقائية...	300490	
-	2843	0	0	أجهزة التنفس وأقنعة الغاز (باستثناء الأقنعة الواقية التي لا تحتوي على أجزاء ميكانيكية...)	902000	

المصدر: Trade Map:أهم بنود الواردات المصرية من نيجيريا خلال الفترة 2018 - 2020

(القيمة بالآلاف دولار)

معدل التغير آخر عامين	واردات مصر من نيجيريا			البند	البند الجمركي HS Code
	2020	2019	2018		
%11-	924	1047	1341	بذور السمسم وإن كانت مكسورة	120740
%101	429	213	244	زنجبيل	091010
%761	267	31	55	الزنجبيل غير مطحون ولا المفروم	091011
%75-	123	496	569	مسحوق الكاكاو ، الذي لا يحتوي على سكر مضاد أو مواد تحلية أخرى	180500
%110.5	80	38	420	أزهار وبراعم مجففة أو مصبوغة أو مبيضة أو مشربة أو محضرة بطريقة أخرى ، من النوع المناسب..	060390
-	29	0	0	زعفران	091020
-	21	0	0	معجون الكاكاو (باستثناء منزوع الدهن)	180310

المصدر: Trade Map:

أهم عشرة بنود لل الصادرات المصرية إلى نيجيريا خلال النصف الأول من عام 2021

تم خلال النصف الأول من عام 2021 تصدير العديد من المنتجات للسوق النيجيري، وتشكل أهم عشرة بنود لل الصادرات المصرية للسوق النيجيري خلال النصف الأول من عام 2021 نحو 82% في إجمالي قيمة الصادرات المصرية لنيجيريا خلال نفس الفترة حيث بلغ إجمالي قيمة هذه البنود نحو 98.4 مليون دولار وهي:

- البند الجمركي رقم 25 (ملح، الكبريت، الأتربة والحجر مواد الجص والجير والاسمنت) على رأس الصادرات المصرية لنيجيريا حيث بلغت قيمة الصادرات نحو 19.8 مليون دولار.
- البند الجمركي 65 (الحشو ، اللباد والأنسجة ؛ خيوط خاصة خيوط وحبال وحبال وكابلات ومصنوعاتها) حيث بلغت قيمة الصادرات المصرية من هذا البند نحو 18.6 مليون دولار.
- البند الجمركي 39 منتجات البلاستيك حيث بلغت قيمة الصادرات المصرية نحو 10.1 مليون دولار.
- البند الجمركي 27 (المنتجات البترولية من الشحوم والزيوت) والتي بلغت قيمتها 7.7 مليون دولار.
- البند الجمركي 73 (المصنوعات من الحديد أو الصلب) وقد بلغت قيمة الصادرات نحو 7.4 مليون دولار.
- البند الجمركي 68 (مصنوعات من حجر أو جص أو أسمنت أو أسبستوس أو ميكا أو مواد مماثلة) وقد بلغت قيمة الصادرات منها نحو 6.96 مليون دولار .
- البند الجمركي 90 (مستلزمات بصرية ، فوتوغرافية ، سينمائية ، قياس ، فحص ، طبية أو جراحية) وقد بلغت قيمة الصادرات حوالي 6.2 مليون دولار.
- البند الجمركي 32 (مقطعات الدباغة أو الصباغة ، العفص ومشتقاته ، الأصباغ وأصباغ التلوين الأخرى) حيث بلغت قيمة الصادرات منها نحو 4.5 مليون دولار.
- البند الجمركي 30 (منتجات دوائية) وقد بلغت قيمة الصادرات منها نحو 4.48 مليون دولار.
- البند الجمركي 49 (الكتب المطبوعة والصحف والصور وغيرها من منتجات صناعة الطباعة) حيث بلغت قيمة الصادرات من هذا البند نحو 4.1 مليون دولار.

أهم بنود الواردات المصرية من نيجيريا خلال النصف الأول من عام 2021

رغم ارتفاع الواردات المصرية من السوق النيجيري خلال النصف الأول من عام 2021 بنسبة 95% إلا أن قيمة الواردات مازالت ضئيلة وتنحصر في السلع الزراعية والمواد الأولية التي تدخل في صناعات مختلفة. وقد جاء استيراد الزنجبيل على رأس قائمة السلع المستوردة من نيجيريا 1.08 (مليون دولار) يليه الأعشاب والبذور التي تدخل في الصناعات الدوائية ومستحضرات التجميل (479 الف دولار) ثم الحبوب الزيتية كبدور عباد الشمس (296 الف دولار)، أدوات ومعدات مععملية (229 ألف دولار). كما يتم استيراد الزهور (221 الف دولار) ثم الكاكاو (133 الف دولار) يليه الزجاج المطحون (61 الف دولار) والزيوت العطرية (20 الف دولار).

أهم العقبات التي تواجه الصادرات المصرية إلى نيجيريا

هناك عدد من المشاكل التي تواجه الصادرات المصرية إلى نيجيريا أهمها ما يلى:

- 1- ارتفاع عمليات التهريب عبر المنافذ الجمركية وهو ما يمكن معه تهريب حاويات بأكملها من ، أو تقديرها بأقل من قيمتها أو إثبات محتوى مختلف للحاوية نظراً لوجود قائمة بسلع محظور إستيرادها في نيجيريا ومع ذلك نراها بالأسواق.
- 2- صعوبة الحصول على معلومات أو بيانات بصفة عامة سواء لعدم توافرها أصلاً أو عدم دقتها أو حتى دقة تصنيفها وتبنيتها وكذلك عدم وجود أدلة تجارية يمكن الاعتماد عليها (وعلى سبيل المثال ما يوضحه موقع غرفة تجارة لاجوس عن الأعضاء وبيانات الاتصال بهم يكاد يقتصر على اسم الشركة وتصنيف عام وبيانات إتصال غير دقيقة).
- 3- ارتفاع عمليات التحايل من جانب بعض التجار مما يجعل العديد من الشركات المصرية تحجم عن أي تعامل مع السوق النيجيري، وقلة المشاركة في المعارض المقامة بالدولة لتدني الأوضاع الأمنية.
- 4- عدم إشتراط قيد أي شركة أو منشأة نيجيرية في أي غرفة أو جمعية بالإضافة إلى عدم تواجد أدلة تجارية يعتمد عليها مما يزيد من صعوبة الوصول إلى العميل الصحيح ومعرفة حقيقة وحجم ونوعية أعماله أو الثقة بأنها شركة موجودة فعلاً.
- 5- إنتشار التهريب عبر حدود الدول المجاورة لنيجيريا الأمر الذي يحد من قدرة المنافسة للسلع المصرية التي تتبع الطرق القانونية لنفاذ منتجاتها للسوق النيجيري.
- 6- الإجراءات الحكومية التي يتم اتخاذها من آن إلى آخر لحماية الصناعة المحلية أو للحد من الواردات بأشكال متعددة وأخرها قرارات البنك المركزي النيجيري بالحد توفير النقد الأجنبي لتمويل استيراد نحو ما يزيد عن 40 سلعة أساسية، حيث تتضمن قائمة السلع المحظور إستيرادها العديد من المنتجات التي لها مثيل في الصادرات المصرية التقليدية مثل: الطيور واللحوم والبixin والزيوت والمعجنات الأسماك والعصائر والأسمونت وبعض الأدوية والصابون والمنظفات والأدوات الصحية البلاستيكية والسجاد والأحذية والحقائب والألبان وغيرها.
- 7- ارتفاع تكلفة الشحن الجوي خاصة بالنسبة للسلع الزراعية سريعة التلف بسبب عاملين أساسيين هما: (1) عدم وجود خطوط شحن جوي كافية ومنتظمة رحلة واحدة فقط إلى لاجوس)، بالإضافة إلى أن تكلفة الشحن التي يتحملها المصدر المصري مضاعفة حيث أنها تتضمن تكلفة الشحن لرحلة الذهاب والعودة نتيجة عدم وجود شحنات جوية يمكن تحملها على طائرات الشحن الجوي في رحلات العودة للقاهرة. فضلاً عن الطراز الحالي لطائرات الركاب اليومية إلى لاجوس لا يستوعب شحنات تجارية من مصر وذلك لصغر سعتها.
- 8- عدم التطبيق الفعلي لاتفاقية القارئة للتجارة الحرة فرغم أنها دخلت حيز النفاذ إلا أن جداول الالتزامات (والتي بموجبها يتم تخفيض الرسوم الجمركية على السلع) ما زال لم يتم الإعلان عنها فضلاً عن عدم الاتفاق بعد بين الدول على قواعد المنشأ. جدير بالذكر أن استمرار وجود رسوم جمركية مفروضة على السلع في نيجيريا حد من منافسة السلع المصرية ويعد من العوامل غير المشجعة للمصدر المصري على التصدير لنيجيريا على عكس الحال للتصدير إلى دول شرق إفريقيا التي تتمتع بالإعفاء في إطار الكوميسا.

مقررات بشأن إمكانية التعامل مع المشكلات السابقة:

1. من المهم التأكيد على أن الفساد رغم تفشيء، إلا أن المستورد النيجيري هو من يتعامل معه وليس المصدر المصري، والمستورد أقدر على التعامل معه حيث أنه يمارس نشاطه الإستيرادي والتجاري بالفعل وبالتالي عند التعاقد على صفقات ينبغي على المصدر المصري إبرام التعاقدات التي تكفل له انتهاء مسؤوليته عند شحن المنتج، وبالتالي تنحصر مشكلة حدة تخوفه من الفساد.
2. أن عدم توافر المعلومات بشكل تفصيلي أو عدم دقتها لايعني إستحالة إتخاذ قرار بناء عليها ويمكن التعامل معها كمؤشرات تعطى صورة عامة، أما فيما يتعلق ببيانات الشركات فيقوم المكتب بالإعتماد على أدلة الغرف التجارية وإتحاد الغرف في مراجعة وتحديث البيانات "قدر الإمكان" بالإضافة إلى البيانات التي يتم الحصول عليها من خلال الإتصالات الشخصية وزيارات المعارض المتخصصة.
3. يمكن رغم عمليات التحايل - التعامل مع السوق النيجيري من خلال التعامل طبقاً للأساليب المتعارف عليها في التجارة الدولية والتي تكفل للمصدر الحصول على قيمة بضاعته ومن هذه الأساليب :
 - الاعتماد المستند المعزز غير القابل للإلغاء من بنك درجة أولى يقوم بنك المصدر المصري بتأكيد صحته.
 - استلام قيمة البضاعة كاملة مقدماً قبل الشحن وعدم تصدير بضاعة بنظام الانتمان.
 - عدم دفع أي مبالغ مالية (من المصدر المصري إلى الطرف النيجيري تحت أي اسم أو إدعاء كالتسجيل على سبيل المثال) حيث أن هذا هو القاسم المشترك في معظم عمليات النصب.
 - أنه يمكن الاستفادة من الضمانات التي يقدمها بنك التصدير والاستيراد الأفريقي لضمان الصادرات حيث يقوم البنك بالفعل بتقديم هذه الخدمة في دول صعبة مثل جنوب السودان وقد عرض البنك مؤخراً تنظيم ورش عمل للمصدرين المصريين مساعدتهم على فهم طبيعة السوق الأفريقي وذلك بالتعاون مع التمثيل التجاري.
4. من المهم تكتيف زيات رجال الأعمال المصريين إلى نيجيريا سواء كبعثات ترويجية أو للمشاركة في معارض وتقليل حدة التوجس من الحالة الأمنية في نيجيريا، فمعظم الأسواق الأفريقية يوجد بها تحديات أمنية والأمر ليس قاصراً على نيجيريا فقط، وبالتالي فإن المشاركة في المعارض يمكن المصدر من خلق قنوات اتصال مع الشركات النيجيرية كما يمكنهم زيارة الشركات النيجيرية وبالتالي من جديتها وقدرتها على إبرام صفقات تجارية، فضلاً عن إمكانية طلب الاستعلام عنهم من المكتب في حالة وجود تخوف أو شك من عميل معين.
5. فيما يتعلق بالسلع المحظورة بموجب مصلحة الجمارك أو البنك المركزي فالبدليل المتاح حالياً هو الدخول في شراكات استثمارية مع رجال الأعمال النيجيريين لإنشاء مصانع، فعلى سبيل المثال يطلب عدد من رجال الأعمال الدخول في شركات لتصنيع المنتجات الغذائية كالعصائر والمكرونة.
6. فيما يتعلق بعدم وجود رحلات شحن جوي منتظمة ومحدودة ، فيتم العمل على زيادة عدد رحلات الشحن حالياً من رحلة واحدة لتصبح أكثر من رحلة ، كما من المقترن كحل في هذا الإطار زيادة سعة طائرات الركاب إلى نيجيريا واستغلال الفراغات في شحن منتجات ، وهو ما يتطلب من الشركة الوطنية (مصر للطيران) دراسة حجم الصادرات لنيجيريا ودول غرب أفريقيا خاصة مع توجه الدولة نحو زيادة الصادرات خلال الفترة القادمة . كما يمكن للتغلب على مشكلة انخفاض حجم الشحن على

رحلات العودة لمصر النظر في أن يكون تشغيل رحلة العودة من خلال التوقف في دولة إفريقية أخرى تتسم بارتفاع صادراتها لمصر .

7. فيما يتعلق بالشحن البحري وعدم وجود خطوط منتظمة يتم بذل جهود في هذا الإطار حيث تم الاتفاق بين السيد مدير إدارة الدول الإفريقية بالتمثيل التجاري والسيد Kanayo Awani مدير عام بنك التصدير والاستيراد الأفريقي على تبني مبادرة التمثيل التجاري لمعالجة مشكلات الشحن البحري بين الدول الإفريقية حيث اقترح البنك قيامه بتنظيم مؤتمر في القاهرة خلال عام 2022 يتم خلاله دعوة كافة المسؤولين المعنيين بقضايا الشحن البحري في الدول الإفريقية سواء (مسؤولين حكوميين – اتحاد ملاك السفن – غرف الشحن البحري – الشركات الإفريقية المالكة للسفن)، وذلك بهدف مناقشة قضايا الشحن البحري بين الدول الإفريقية وكيفية التعامل عليها، على أن يقوم البنك بإعداد ورقة مفاهيمية تتضمن تصوره حول المؤتمر وسيتم الانتهاء من إعدادها بنهاية شهر مارس المقبل والتي سيتم تعميمها على كافة الجهات المعنية في الدول الإفريقية لبدء الإعداد لهذا المؤتمر.

8. من المنتظر أن يتم إحراز تقدم خلال السنوات القادمة في مفاوضات الدول الإفريقية على جداول الالتزامات وموضوعات قواعد المنشأ في الاتفاقية القارية للتجارة الحرة وبما يسمح بالغاء الرسوم الجمركية على عدد كبير للسلع وهو ما سيسمح للمنتجات المصرية بالتمتع بالمزايا التفضيلية من الاتفاقية القارية. وما لا شك فيه أن التوأمة المبكرة للشركات المصرية في السوق النيجيري وتعريف المستهلك النيجيري مبكراً عليها سيكون بمثابة ميزة كبيرة لها وستتحقق عوائد كبيرة عن التطبيق الكامل للاتفاقية القارية للتجارة الحرة .

بعض الإرشادات والتوصيات التي يتعين أخذها في الاعتبار عند التعامل مع السوق النيجيرية:-

- بالنسبة للتعاملات التجارية في السوق النيجيري ومنطقة الغرب الإفريقي بصفة عامة فإنه من المعتاد أن يتم الإتفاق مع الشركة النيجيرية المستوردة عن عملية الإستيراد على السداد باعتمادات مستندية، وفي حال عرض الشركة النيجيرية المستوردة أن يتم الدفع بطرق أخرى خلاف ذلك يكون ذلك مؤشر على نية عدم اكمال العملية. من المهم عدم الاستجابة لطلبات تلك الشركات استصدار تراخيص أو غيره والتي يعقبها في الغالب طلب تحويل مبالغ مالية من الشركات المصدرة لصالح الشركة المستوردة. لذا يتوجب على الشركات المصرية المصدرة أو التي ترغب في التصدير للسوق النيجيري توخي الحذر عند اجراء تعاملات تجارية مع الشركات النيجيرية المستوردة وفقاً للتبيهات المذكورة عاليه.

- فيما يتعلق بإجراءات السفر إلى نيجيريا فيتم الحصول على دعوة من الجهة المنظمة للمعرض المزمع المشاركة به أو الشركة النيجيرية المزمع مقابلتها للتوجه إلى السفارة النيجيرية في القاهرة للحصول على التأشيرة، ويتعين قبل التوجه للسفارة في القاهرة استيفاء طلب الفيزا على الانترنت من خلال الدخول على الموقع التالي <https://portal.immigration.gov.ng/freshVisa> ، اكما يتم أخذ كافة التطعيمات اللازمة من هيئة المصل واللقاء في مصر مع ضرورة الحصول على الشهادة الصفراء الخاصة بتطعيم الحمى الصفراء من أحد المكاتب التابعة لوزارة الصحة في مصر حيث أنها من ضمن المستندات المطلوبة لدخول نيجيريا ويتم الاطلاع عليها عند الخروج أيضاً، وتكون طريقة السفر إلى نيجيريا جواً حيث يوجد رحلات طيران مباشرة أسبوعياً من القاهرة عبر خطوط مصر للطيران إلى كل

من مدینتی لاجوس (العاصمة الاقتصادية) وأبوجا (العاصمة السياسية) وتستغرق الرحلة حوالي 6 ساعات.

- فيما يتعلق بالإجراءات الاحترازية لكورونا 19 يتم يرجى الإطلاع على الموقع الإلكتروني الخاص بذلك وتسجيل نتيجة تحليل PCR أو شهادات التطعيم على الموقع الإلكتروني التالي قبل السفر إلى نيجيريا [/https://nitp.ncdc.gov.ng](https://nitp.ncdc.gov.ng)

• لا يوجد خطوط نقل بري بين لاجوس والقاهرة حيث يتم الاعتماد بنسبة كبيرة على النقل البحري وأحياناً النقل الجوي فقط، وبالنسبة للشحن بحرياً لميناء apapa في مدينة لاجوس من مصر على سبيل الإسترشاد فيتوقع استغراق الشحنة حوالي 35 يوم تقريباً حتى تصل لميناء apapa في مدينة لاجوس و تكلفة النقل تختلف حسب نوع وحجم الحاوية اذا كانت 20 قدم أو 40 قدم ونوع السلع التي تشملها الحاوية وأحجامها وكمياتها وكذلك الشروط التجارية الدولية الخاصة بنقل وتسليم البضائع المشحونة وفقاً لما يتم الاتفاق عليه بين البائع والمشترى.

• فيما يتعلق بالمعاملة الجمركية لل الصادرات المصرية الى نيجيريا فتجدر الإشارة الى أن نيجيريا ليست عضو في اتفاقية الكوميسا المنضمة إليها مصر ولا يوجد حالياً أي اتفاقيات من شأنها منح اعفاءات او أي ميزة تجاريًّا لدخول المنتجات المصرية الى نيجيريا حيث أن نيجيريا عضو في اتفاقية الإيكواس التي تضم في عضويتها عدد 15 دولة من منطقة الغرب الأفريقي (وهي: نيجيريا ، بنين ، بوركينا فاسو الرأس الأخضر ، كوت ديفوار ، زامبيا ، غانا ، غينيا الاستوائية ، غينيا بيساو ، ليبيريا ، مالي ، النيجر ، السنغال ، سيراليون ، توجو) ومصر ليست عضواً بها.

• ومن أهم التطورات الاقتصادية الخاصة بالسوق النيجيري التراجع الكبير والمستمر لسعر صرف العملة المحلية النيجيرية (النaira) مقابل الدولار الأمريكي مع بدء حالة ركود في السوق النيجيري نتيجة انخفاض اسعار البترول بأكثر من نحو 50% عن العامين السابقين وهو مصدر رئيسي للدخل والعملة الصعبة حيث يساهم بنحو 80% من إجمالي الدخل القومي، مع مواجهة العديد من الشركات المصرية التي تقوم بالتصدير الى نيجيريا صعوبات للحصول على مستحقاتهم خلال الفترة الأخيرة من المستوردين النيجيريين بسبب التطورات الخاصة بسعر صرف الدولار في السوق المحلي حيث يمثل ذلك تحدياً كبيراً في الفترة الأخيرة للمستوردين بسبب صعوبة توفير العملة الصعبة اللازمة لعمليات الاستيراد بالسعر الرسمي من البنوك النيجيرية في ظل القيود التي يضعها البنك المركزي النيجيري وعدول معظم المستوردين عن توفير العملة الصعبة اللازمة للاستيراد من السوق الموازي خاصة في ضوء الفجوة الكبيرة بين سعر الصرف الرسمي وسعر الصرف في السوق الموازي حيث يبلغ سعر صرف الدولار حالياً حوالي 416 نaira في السوق الرسمي ويبلغ حوالي 570 نaira في السوق الموازي.

الاستثمارات المشتركة بين البلدين

لاتوجد إحصاءات دقيقة متوفرة لدى المكتب عن حجم الاستثمارات المصرية في نيجيريا إلا أنه يعمل في نيجيريا نحو 13 شركة مصرية في قطاعات مختلفة أهمها الخدمات اللوجستية والإنشاءات والصناعات الكهربائية والاتصالات والصناعات الهندسية وصناعة الأثاث توزيع المنتجات المصرية المختلفة. وفيما يلي أهم هذه الشركات:

- شركة مصر للطيران (خدمات جوية).
- شركة المقاولون العرب (خدمات مقاولات).
- شركة اوراسكوم للانشاءات (قامت بانشاء مصنع اسمنت بولاية كالابار).
- مجموعة السويدى اليمكريك (قامت بانشاء مصنع للمحولات الكهربائية بولاية لا جوس).
- شركة "ايجي برو" (خدمات شبكات المحمول).
- مجموعة مانتراك نيجيريا ويتمثل نشاطها في تجارة معدات والات واونش البناء والتسييد (المستعملة).
- وموزع معتمد لمعدات (كاتربيلار) الانجليزية، وتسيير وتوزيع معدات ومولادات الطاقة الكهربائية، وتسيير وتوزيع إطارات ميشلان الفرنسية المصنعة بنيجيريا، تسويق وتوزيع المعدات الزراعية/نقلات (كينورث).
- مجموعة شركات VAVA للأثاث و تعمل فى مجال تصنيع وتشطيب الأثاث والأخشاب والإستيراد والتصدير والتجارة العامة.
- شركة راية لخدمات المحمول وتوزيع الأجهزة الكهربائية المنزلية.
- شركة Summit لتوزيع المنتجات الزجاجية المنزلية وهي فرع لشركة سيتي جلاس المصرية.
- شركة إيجيكوب نيجيريا للترويج للصادرات المصرية من الأدوية والمستلزمات الطبية ومستحضرات التجميل.
- شركة قاصد خير لخدمات المقاولات وقد قامت بشراء محجرين في لا جوس وابوجا.
- شركة Pack and Roll للترويج وبيع مستلزمات التعبئة والتغليف المصرية.

أما فيما يتعلق بالاستثمارات النيجيرية في مصر فوفقاً لأحدث بيانات متاحة من الهيئة المصرية العامة للاستثمار GAFI فقد بلغت الاستثمارات النيجيرية في مصر خلال الفترة من 25/5/1922 حتى 30/9/2019 نحو 5.64 مليون دولار من خلال 75 شركة ، ولم تشر بيانات الهيئة الى مجالات عمل هذه الشركات ولكن وفقاً لمعلومات المكتب فإن هذه الشركات تعمل في مجالات التصدير والاستيراد والتجارة العامة والاستثمار العقاري والتوكييلات التجارية.

بيانات الاتصال بالسفارة المصرية في أبوجا والمكتب التجارى في لاجوس

السفارة المصرية و القصلية في أبوجا	
إيهاب مصطفى عوض	السيد السفير /
No.340,DIPLOMATIC DRIVE,CENTRAL AREA,ABUJA.	العنوان
+2347064184050 / +2347034063111	تلفون
-	فاكس
egyemb2006@yahoo.com Consulegy2015@yahoo.com	البريد الالكتروني

المكتب التجارى في لاجوس	
34, kofo Abayomi Street,Victoria Island, Lagos,Nigeria	العنوان
+2341-2805747 / +2341-2711070	تلفون
+2341-2805747	فاكس
lagos@ecs.gov.ng	البريد الالكتروني
السيد رئيس المكتب :	
السكرتير الأول التجارى / عمرو الطنطاوى	
-	تلفون
+234 708 892 8854	تلفون (موبايل)
lagos@ecs.gov.ng	البريد الالكتروني
السادة أعضاء المكتب:	
السيد/ سعيد زكي – الملحق الإداري	
-	تلفون
+234 809 488 3962	تلفون (موبايل)
lagos@ecs.gov.ng	البريد الالكتروني